

# 営業人材養成コース<<営業楽部>>

## リベラルアーツプログラム

幾何学集中講座 算術集中講座 論理学集中講座 数学的思考力養成講座  
 ナチュラル敬語力講座 伝わる文章表現力講座

## 営業コアプログラム

営業基礎講座 営業ヒアリング力養成講座  
 営業提案力養成講座 営業クロージング力養成講座

## 営業ハードスキルプログラム

営業心理学講座  
 営業マーケティング講座  
 価格設定士養成講座  
 未来予測学講座  
 観相統計学講座  
 自己営業スタイル開発講座  
 アイデア発想力養成講座  
 オタクマーケティング講座  
 インターネット検定対策講座  
 ニュース検定対策講座

## 営業ソフトスキルプログラム

ビジネス社交辞令講座  
 ビジネス関西語講座  
 ビジネス片仮名語講座  
 雑談力養成講座  
 謝罪力養成講座  
 交渉力養成講座  
 接待力養成講座  
 人脈形成力養成講座  
 社内政治学講座  
 外国人とのつき合い方講座

## 自己改造プログラム

営業女優塾  
 脱ワークライフバランス講座  
 第一印象力養成講座  
 ボイストレーニング講座  
 スマイルインフルエンサー講座  
 急造お嬢さま講座  
 自己形成のキネマ講座  
 ヘルスマネジメント講座  
 転職価値向上の働き方講座  
 戦略的アルバイト・留学講座

## 営業能力活用プログラム

プロフェッショナル総務講座 隠れた優良企業の探索講座 公的企業研究講座  
 エアラインビジネス講座 伝統工芸ナビゲーター講座 食品ビジネス講座  
 広告ビジネス講座 統合型リゾートマネジメント講座 サイバー護身術講座  
 ひとり会社の始め方・育て方講座 お金の貯め方・増やし方講座

## 修了認定プログラム

コピーライティング講座 ミステリーショッピング講座 多摩キャリア塾  
 新商品プロデュース講座 自分を知り自分を磨く講座 多摩デジカメ塾

## 修了者のみ

## とことん寄り添う個別指導プログラム

営業型客室乗務員育成セミナー 自分ブランディングセミナー  
 外見力ブラッシュアップセミナー 面談力ブラッシュアップセミナー  
 文章力ブラッシュアップセミナー プレゼン力ブラッシュアップセミナー

# 2020年度大妻マネジメントアカデミー 開講講座体系表

## 資格・ライセンス取得コース

### <<経営全般・IT>>

ビジネス能力検定対策講座  
 インターネット検定対策講座  
 ニュース検定対策講座

### <<不動産・金融>>

宅地建物取引士養成講座  
 日商簿記検定対策講座  
 FP技能士養成講座

### <<観光・イベント>>

ホテルインスペクター講座  
 東京シティガイド検定対策講座  
 初級ビジネス韓国語講座  
 スポーツボランティア養成講座  
 イベント検定対策講座

### <<マナー>>

フォーマルウエア入門講座  
 マナー・プロトコール講座

### <<リベラルアーツ>>

数学的思考力養成講座  
 ナチュラル敬語力講座

### <<色彩>>

色彩スペシャリスト養成講座  
 パーソナルカラーリスト養成講座

### <<営業>>

営業基礎講座  
 営業ヒアリング力養成講座  
 営業提案力養成講座  
 営業クロージング力養成講座  
 価格設定士養成講座

### <<ヘルスマネジメント>>

ヘルスマネジメント講座  
 ダイエット検定対策講座

## テレワークコース

思考力養成テレワーク講座 時事問題テレワーク講座

## 営業人材養成コース<<営業楽部>>の修了証書

以下の①～⑤のすべての条件を満たした方に、「営業人材養成コース<<営業楽部>>修了証書」を授与します。

- ① 「リベラルアーツプログラム」の6講座のうち3講座以上を受講するか、「数学思考力検定3級」に合格すること
- ② 「営業コアプログラム」の4講座をすべてを受講すること
- ③ 「営業ハードスキルプログラム」「営業ソフトスキルプログラム」「自己変革プログラム」の計30講座のうち16講座以上を受講すること
- ④ 「営業能力活用プログラム」の11講座のうち5講座以上を受講すること
- ⑤ 「修了認定プログラム」の6講座のうち2講座以上を受講すること

※上記で「受講」と認められるのは、当該講座の開講回数の80%以上に出席した場合です。