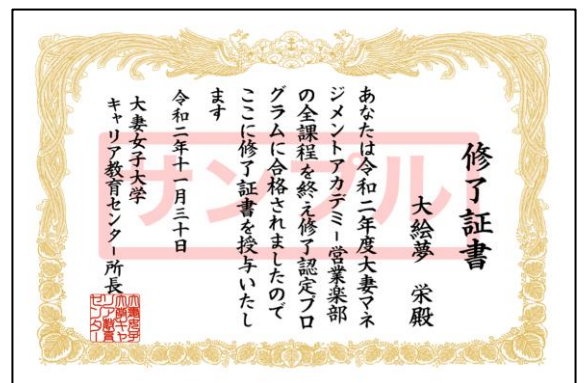


# 《OMA 第1の柱》 営業楽部 (営業人材養成コース)

- ★ 営業の楽しさを楽しく学ぶプログラムです。
  - ★ 「営業は私には関係ない」と思う方が多いかもしれませんが、実は、営業は営業職だけの仕事ではありません。
    - ♠ 商品・サービスを売り込む      ♥ 企業を売り込む
    - ♣ 自分自身を売り込む      ♦ 企画・アイデアを売り込む
- 売り込む相手は、顧客、取引先、会社の上司や同僚、採用面接官、投資家、金融機関、マスコミなどさまざまであるものの、ビジネスの現場で行われていることの**90%は営業**だからです。
- ★ したがって、営業ができるということは、**どんな仕事にもオールマイティ**に通用するということを意味するのです。この営業に不可欠な能力やスキルを、**日本の大学で唯一本格的に**学べるのが「営業楽部」です。
  - ★ 営業楽部の**一般の講座は4月～10月**に開講され、修了認定が行われた後、**11月～3月**は営業楽部修了者のみが参加できる「**とことん寄り添う個別指導プログラム**」が開講されます。

## 営業楽部の修了証書

以下の①～⑤のすべての条件を満たした方には、**「営業楽部修了証書」**を授与します。  
営業に関する能力や意欲を企業や社会へアピールする際には、是非ともお役立てください。



- ① 「リベラルアーツプログラム」の6講座のうち3講座以上を受講するか、「数学思考力検定3級」に合格すること
- ② 「営業コアプログラム」の4講座をすべて受講すること
- ③ 「営業ハードスキルプログラム」「営業ソフトスキルプログラム」「自己改造プログラム」の計30講座のうち16講座以上を受講すること
- ④ 「営業能力活用プログラム」の11講座のうち5講座以上を受講すること
- ⑤ 「修了認定プログラム」の6講座のうち2講座以上を受講すること

※上記の「受講」とは、当該講座の開講回数の80%以上に出席した場合です。

# 営業楽部のカリキュラム

## リベラルアーツプログラム

幾何学集中講座 算術集中講座 論理学集中講座 数学的思考力養成講座  
ナチュラル敬語力講座 伝わる文章表現力講座

## 営業コアプログラム

営業基礎講座 営業ヒアリング力養成講座  
営業提案力養成講座 営業クロージング力養成講座

### 営業ハードスキルプログラム

営業心理学講座  
営業マーケティング講座  
価格設定士養成講座  
未来予測学講座  
観相統計学講座  
自己営業スタイル開発講座  
アイデア発想力養成講座  
オタクマーケティング講座  
インターネット検定対策講座  
ニュース検定対策講座

### 営業ソフトスキルプログラム

ビジネス社交辞令講座  
ビジネス関西語講座  
ビジネス片仮名語講座  
雑談力養成講座  
謝罪力養成講座  
交渉力養成講座  
接待力養成講座  
人脈形成力養成講座  
社内政治学講座  
外国人とのつき合い方講座

### 自己改造プログラム

営業女優塾  
脱ワークライフバランス講座  
第一印象力養成講座  
ボイストレーニング講座  
スマイルインフルエンサー講座  
急造お嬢さま講座  
自己形成のキネマ講座  
ヘルスマネジメント講座  
転職価値向上の働き方講座  
戦略的アルバイト・留学講座

## 営業能力活用プログラム

プロフェッショナル総務講座 隠れた優良企業の探索講座 公的企業研究講座  
エアラインビジネス講座 伝統工芸ナビゲーター講座 食品ビジネス講座  
広告ビジネス講座 統合型リゾートマネジメント講座 サイバー護身術講座  
ひとり会社の始め方・育て方講座 お金の貯め方・増やし方講座

## 修了認定プログラム

コピーライティング講座 ミステリーショッピング講座 多摩キャリア塾  
新商品プロデュース講座 自分を知り自分を磨く講座 多摩デジカメ塾

修了者のみ

## とことん寄り添う個別指導プログラム

営業型客室乗務職育成セミナー 自分ブランディングセミナー  
外見カブラッシュアップセミナー 面談カブラッシュアップセミナー  
文章カブラッシュアップセミナー プレゼンカブラッシュアップセミナー

# OMA開講講座一覧表(もくじ)

## ≪営業楽部(営業人材養成コース)≫

リベラルアーツプログラム		
思考力	数学的思考力養成講座	13
論理	論理学集中講座	13
算術	算術集中講座	14
敬語力	ナチュラル敬語力講座	14
幾何	幾何学集中講座	15
伝わる	伝わる文章表現力講座	15
営業コアプログラム		
営業基礎	営業基礎講座	16
営業ヒア	営業ヒアリング力養成講座	16
営業提案	営業提案力養成講座	16
営業クロ	営業クロージング力養成講座	16
営業ハードスキルプログラム		
心理学	営業心理学講座	17
マーケ	営業マーケティング講座	17
価格	価格設定士養成講座	17
未来	未来予測学講座	17
観相	観相統計学講座	18
自己スタ	自己営業スタイル開発講座	18
アイデア	アイデア発想力養成講座	休講
オタク	オタクマーケティング講座	休講
ニュース	ニュース検定対策講座	19
IT	インターネット検定対策講座	20
営業ソフトスキルプログラム		
社交辞令	ビジネス社交辞令講座	20
関西語	ビジネス関西語講座	20
片仮名	ビジネス片仮名語講座	20
雑談力	雑談力養成講座	21
謝罪力	謝罪力養成講座	21
交渉力	交渉力養成講座	21
接待力	接待力養成講座	21
人脈形成	人脈形成力養成講座	22
社内政治	社内政治学講座	22
外国人	外国人との付き合い方講座	22

自己改造プログラム		
女優	営業女優塾	23
脱ワーク	脱ワークライフバランス講座	23
第一印象	第一印象力養成講座	23
ポイトレ	ポイトレーニング講座	24
スマイル	スマイルインフルエンサー講座	24
お嬢さま	急造お嬢さま講座	24
キネマ	自己形成のキネマ講座	休講
ヘルス	ヘルスマネジメント講座	25
転職	転職価値向上の働き方講座	25
アルバイト	戦略的アルバイト・留学講座	25
営業能力活用プログラム		
プロ総務	プロフェッショナル総務講座	26
隠れた	隠れた優良企業の探索講座	26
公的企業	公的企業研究講座	26
伝統工芸	伝統工芸ナビゲーター講座	26
エアライン	エアラインビジネス講座	27
食品	食品ビジネス講座	休講
広告	広告ビジネス講座	27
リゾート	統合型リゾートマネジメント講座	休講
護身術	サイバー護身術講座	28
ひとり	ひとり会社の始め方・育て方講座	28
お金	お金の貯め方・増やし方講座	28
修了認定プログラム		
コピー	コピーライティング講座	29
ミステリ	ミステリーショッピング講座	29
新商品	新商品プロデュース講座	29
知り磨く	自分を知り自分を磨く講座	30
多摩キャ	多摩キャリア塾	休講
デジカメ	多摩デジカメ塾	休講
とことん寄り添う個別指導プログラム		
CA	営業型客室乗務員セミナー	31
自分ブラ	自分ブランディングセミナー	31
外見力	外見力ブラッシュアップセミナー	31
面談力	面談力ブラッシュアップセミナー	31
文章力	文章力ブラッシュアップセミナー	31
プレゼン	プレゼンカブラッシュアップセミナー	31

## リベラルアーツプログラム 数学的思考力養成講座



この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

「思考力演習入門(1コマ)」を受講した後で、「思考力演習(6コマ)」を受講して下さい。  
適性検査の結果を大きく左右するのが非言語分野です。中でも思考力は差が付きやすく、入社後のあらゆる業務の基礎となり、重視されるようになってきました。「数学・思考力検定3級」の合格を目標にしたプログラムをクリアすれば、適性検査の非言語分野も怖くありません。

- 回数／前期(Aコース):7回  
後期(Bコース):7回
- 教材費／2,000円
- 前期と後期の演習は、同一レベルで異なる内容です。  
一方を受講すれば1講座、両方を受講すれば2講座の受講と認められます。

### オンライン講座

#### ●前期(Aコース)

科目	受講可能期間
思考力演習入門	4/10(金)~2/20(土) ※順次アップします
思考力演習 A-1	
思考力演習 A-2	
思考力演習 A-3	
思考力演習 A-4	
思考力演習 A-5	
思考力演習 A-6	

#### ●後期(Bコース)

科目	受講可能期間
思考力演習入門	4/25(土)~2/20(土) ※順次アップします
思考力演習 B-1	
思考力演習 B-2	
思考力演習 B-3	
思考力演習 B-4	
思考力演習 B-5	
思考力演習 B-6	

「数学・思考力検定」団体受検日(いずれも千代田) 受検料: 2,550円(税込)  
【秋】11月8日(日) 【冬】2月19日(金) または 2月20日(土)

## リベラルアーツプログラム 論理学集中講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

適性検査で出題される「推論」「判断推理」「順列・組み合わせ」などは数学的センスよりは論理的に物事を考える能力が問われています。数学の問題として苦手意識を持つのではなく、推理パズルを楽しみながら解くつもりで問題演習に取り組んでください。リベラルアーツの論理学の面白さを感じるはずですよ。

「数学的思考力養成講座」も併せて受講することをお勧めします。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

千代田キャンパス				【夏】	多摩キャンパス				【夏】
科目	月日	曜日	時限		科目	月日	曜日	時限	
論理学演習 I・II	8/26	水	4限	新型コロナウイルス感染拡大の影響で、 【夏】の講座は休講となりました。	論理学演習 I・II	8/26	水	4限・5限	

### オンライン講座

【秋】

科目	月日	曜日	時限
論理学演習 I・II	10/10	土	1限・2限



## リベラルアーツプログラム

### 算術集中講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

適性検査で苦勞する仕事算、速度算、濃度算、割合などの数的推理の源流はリベラルアーツの算術です。数的処理の問題を解くテクニックや公式を学ぶ以前に、算術の基礎を集中的に学び、各種の計算の基礎となる考え方を身につけることが必要です。本講座では問題演習と解説を繰り返すことにより苦手意識を取り除きます。

「数学的思考力養成講座」も併せて受講することをお勧めします。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス				【夏】	多摩キャンパス				【夏】
科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限		
算術演習Ⅰ・Ⅱ	8/27	木	4限・5限	算術演習Ⅰ・Ⅱ	8/27	木	4限・5限		

新型コロナウイルス感染拡大の影響で、  
【夏】の講座は休講となりました。

#### オンライン講座

【秋】

科目	月日	曜日	時限
算術演習Ⅰ・Ⅱ	10/24	土	1限・2限

## リベラルアーツプログラム

### ナチュラル敬語力講座

資格  
ライセンス  
取得

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

ビジネスの現場においては、敬語が不可欠です。それは、相手に不快感を与えないための最低限のマナーであるとともに、きちんとした言葉遣いができるかどうかだけで、「仕事ができる人かどうか」が判断されてしまうからです。本講座では正しく自然な敬語を身につけるとともに、点数によって合格する級が決まる「敬語力検定」(日本サービスマナー協会)でより高い級の合格を目指します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし
- 受検料/1回:4,000円(税込) インターネットを介しての受検

#### オンライン講座

科目	受講可能期間
敬語力演習Ⅰ・Ⅱ	5/23(土)~10/31(土)

## リベラルアーツプログラム

### 幾何学集中講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

適性検査のうち図形を扱った空間把握と言われている分野はリベラルアーツの7科目の中の幾何学をマスターすることで活路が開けます。空間把握はセンスや才能の問題ではありません。空間把握の基礎となる問題の演習と解説を集中的に繰り返し、正しい解き方を身につけ、苦手意識を克服しましょう。

「数学的思考力養成講座」も併せて受講することをお勧めします。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス			【夏】	多摩キャンパス			【夏】
科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
幾何学演習Ⅰ・Ⅱ	8/28	金	4限・5限	幾何学演習Ⅰ・Ⅱ	8/28	金	4限・5限

新型コロナウイルス感染拡大の影響で、  
【夏】の講座は休講となりました。

#### オンライン講座

【秋】

科目	月日	曜日	時限
幾何学演習Ⅰ・Ⅱ	10/31	土	1限・2限

## リベラルアーツプログラム

### 伝わる文章表現力講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

文章表現力に才能は必要ありません。いくつかの基本的な「約束事」を覚えるだけで、誰でも読み手にきちんと伝わる文章になります。この講座では基本的な約束事に加え、書き手の魅力を伝え、読み手に「この人に会ってみたい」「もっと知りたい」と思わせるためのテクニックを伝授します。講師は『MAQUIA』『BAILA』『LEE』『MARISOL』などの女性誌で美容記事を執筆する小田ユイコ氏です。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

#### オンライン講座

科目	受講可能期間
文章表現力Ⅰ・Ⅱ	5/30(土)~10/31(土)

## 営業コアプログラムについて

「営業コアプログラム」の4講座は、営業楽部修了を目指す方にとっては必修講座で、いずれも、第1回・第2回は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で知識やスキルをインプットし、第3回のZoomによるライブ型のオンライン授業で修了試験を受験するという構成です。

この修了試験に合格すれば、日本営業科学協会から、①営業能力資格(営業基礎)、②営業能力資格(ヒアリング力)、③営業能力資格(企画・提案力)、④営業能力資格(クロージング力)が授与されます。

### 営業コアプログラム

#### 営業基礎講座

資格  
ライセンス  
取得

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
営業ヒアリング力Ⅰ・Ⅱ	5/1(金)~10/31(土)		
営業基礎資格試験	9/19	土	2限
	9/27	日	2限

### 営業コアプログラム

#### 営業ヒアリング力養成講座

資格  
ライセンス  
取得

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
営業ヒアリング力Ⅰ・Ⅱ	5/31(日)~10/31(土)		
営業ヒアリング力資格試験	9/19	土	3限
	9/27	日	3限

### 営業コアプログラム

#### 営業提案力養成講座

資格  
ライセンス  
取得

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
営業ヒアリング力Ⅰ・Ⅱ	7/3(金)~10/31(土)		
営業ヒアリング力資格試験	9/19	土	4限
	9/27	日	4限

### 営業コアプログラム

#### 営業クロージング力養成講座

資格  
ライセンス  
取得

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
営業ヒアリング力Ⅰ・Ⅱ	8/10(月)~10/31(土)		
営業ヒアリング力資格試験	9/19	土	5限
	9/27	日	5限

## 営業ハードスキルプログラム

### 営業心理学講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

優れた営業ほど、顧客の心理を知り、相手の状態や思考パターンに合わせた営業手法を用います。その結果、お客様の中に、「あなたの話を聞きたい」「あなたから買いたい」「この商品は私に必要だ」というような気持ちが生まれるのです。本講座では、営業に役立つ心理学的なテクニックを学びます。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
営業心理演習Ⅰ・Ⅱ	8/8(土)～10/31(土)

## 営業ハードスキルプログラム

### 営業マーケティング講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

文系のビジネスパーソンが、専門性を磨いて差別化できる数少ない分野の1つが「マーケティング」です。本講座では、このマーケティングの体系をコンパクトに学ぶとともに、営業にマーケティングの機能がどのように含まれているのかを考察します。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
マーケティング演習Ⅰ・Ⅱ	7/1(水)～10/31(土)

## 営業ハードスキルプログラム

### 価格設定士養成講座

資格  
ライセンス  
取得

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

それぞれの状況や場面において「商品やサービスの価格をいくらに設定したら良いか」を、マーケティング、会計学、経済学、心理学、統計学、社会調査論などの知識やスキルを総動員して算定する手法を学びます。修了試験に合格すると、「価格設定士資格」(日本営業科学協会)が認定されます。

- 回数／全4回
- 教材費／なし
- 資格試験料／OMA受講者に限り無料

オンライン講座

科目	受講可能期間
価格設定スキルⅠ～Ⅲ	10/3(土)～10/31(土)
価格設定士資格試験	

## 営業ハードスキルプログラム

### 未来予測学講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

情報過多時代において、本当に欲しい情報やデータを入手するためには、どのような情報源をいかに調べたら良いのか、そしてそれを客観的に分析することによって、自分の企業や業界の未来を予測するためにはどのようなテクニックや思考方法が必要になるのかを学びます。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
未来予測演習Ⅰ・Ⅱ	9/5(土)～10/31(土)



## 営業ハードスキルプログラム

### 観相統計学講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

相手の顔つきやしぐさを見て、その人の性格やその時に考えていること見抜く観相学という占いがありますが、これを統計学的に検証し、有意な結論のみを抽出したのが観相統計学です。営業や就活、そして日常的な人づきあいにも大いに役立つ講座です。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
観相統計学演習Ⅰ・Ⅱ	10/24(土)~10/31(土)

## 営業ハードスキルプログラム

### 自己営業スタイル開発講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

優れた営業マンは、意外にも口数が少ない人、人づきあいが苦手な人が多いものです。営業職として成功するために重要なのは、自分に適した営業スタイルを探すことなのです。本講座では、各種の心理分析テストを用いることによって、自分に最も適合した営業のやり方を探索・開発します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

科目	月日	曜日	時限
自己営業スタイル演習Ⅰ・Ⅱ	9/10	木	5限・6限

## 営業ハードスキルプログラム

### アイデア発想力養成講座

ビジネスプラン策定、新商品開発、企画立案、組織革新、業務改善……企業に入社するとあらゆる局面においてオリジナリティあるアイデアが必要となります。本講座では、創造的に問題の解決を図る方法、すなわちアイデア発想力を磨く方法を学びます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。3限・4限

## 営業ハードスキルプログラム

### オタクマーケティング講座

オタクは、自身がこだわりを持つ分野に対して、一般の消費者と比べて多く出費するという特徴がある反面、各個人の嗜好性が強く、こだわりがある分野が細分化されているため、既存のマーケティング手法が通用しないことが指摘されています。「若年層の4割がオタク」と言われる中、本講義では、オタクの消費行動と心理を分析・応用することで、営業職がどうすればトレンドの兆しをいち早く掴み、トレンドセッターとなれるのかを考察します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。3限・4限

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

現代社会のできごとを多角的・公正に理解・判断し、その課題を解決するための総合的な知識、思考力、判断力を養成する講座です。歴史と世界の結節点で起こっているニュースの背景を知ることが人生の羅針盤を得ることにほかなりません。年に4回開催される(2020年6月は団体受検中止)「ニュース時事能力検定」の「2級」を目指すコースと「3級」を目指すコースがあります。

- 回数/3級コース:7回
- 教材費/3級1,320円
- 受検料/3級2,800円
- 【夏】【秋】【冬】はすべて同じ内容です。
- 2級コース:7回
- (税込) 2級1,650円
- (税込) 2級4,300円
- 3級・2級は異なる問題演習です。

### オンライン講座

### 【夏】

#### ●3級コース

科目	受講可能期間
時事能力演習入門 T	6/21(日)~9/6(日) ※順次アップします。
時事能力演習・政治 T	
時事能力演習・経済 T	
時事能力演習・生活 T	
時事能力演習・社会/環境 T	
時事能力演習・国際 T	
時事能力総合演習 T	
時事能力総合演習 T	

#### ●2級コース

科目	月日	曜日	時限
時事能力演習入門 S	7/1(水)~7/28(火)		
時事能力演習・政治 S	9/1	火	1限
時事能力演習・経済 S	9/7	火	2限
時事能力演習・生活 S	9/14	火	3限
時事能力演習・社会/環境 S	9/4	金	1限
時事能力演習・国際 S	9/4	金	2限
時事能力総合演習 S	9/4	金	3限

新型コロナウイルス感染拡大の影響で、**【夏】の2級コースは休講となりました。**

※9月6日(日)で予定していた団体受検は、学内ではなく公開会場(東京または大阪)で実施します。

### オンライン講座

### 【秋】

#### ●3級コース

科目	受講可能期間
時事能力演習入門 T	9/7(月)~11/15(日) ※順次アップします。
時事能力演習・政治 T	
時事能力演習・経済 T	
時事能力演習・生活 T	
時事能力演習・社会/環境 T	
時事能力演習・国際 T	
時事能力総合演習 T	
時事能力総合演習 T	

#### ●2級コース

科目	受講可能期間
時事能力演習入門 S	9/7(月)~11/15(日) ※順次アップします。
時事能力演習・政治 S	
時事能力演習・経済 S	
時事能力演習・生活 S	
時事能力演習・社会/環境 S	
時事能力演習・国際 S	
時事能力総合演習 S	
時事能力総合演習 S	

※11月15日(日)で予定していた団体受検は、学内ではなく公開会場(東京または大阪)で実施します。

### オンライン講座

### 【冬】

#### ●2級コース

科目	受講可能期間
時事能力演習入門 S	11/15(日)~2/14(日) ※順次アップします。
時事能力演習・政治 S	
時事能力演習・経済 S	
時事能力演習・生活 S	
時事能力演習・社会/環境 S	
時事能力演習・国際 S	
時事能力総合演習 S	

※2月14日(日)で予定していた団体受検は、学内ではなく公開会場(東京または大阪)で実施します。

## 営業ハードスキルプログラム

資格  
ライセンス  
取得

# インターネット検定対策講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

「送ったはずのメールの返信が来ない」「不審なメールが来る」といった経験は、誰もがもちのほずです。これらは、あなたのインターネットの使い方(マナー、リテラシー)に原因があるのかもしれない。本講座ではインターネットに関するマナーや知識を初歩から体系的に学びます。なお、本講座はNTTコミュニケーションズ株式会社と連携して行われ、テキストは同社から貸与(冊数に限りあり、先着順)されます。テキストの貸与を希望される方は詳細を第1回の授業の中でお知らせします。

- 回数/全12回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
インターネット演習Ⅰ～Ⅱ	10月2日(金)～3月31日(水) ※順次アップします。

### インターネット検定

試験:CBT方式

(テストセンターなどの指定会場で随時受験可能)

受験料:4,400円(税込)

## 営業ソフトスキルプログラム

# ビジネス社交辞令講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

「社交辞令なんて、見え見えのウソで何の効果もない」などと思ったら大間違いです。見え見えでも言われたいものなんです、人間は。本講座では、社交辞令を巧みに用いることによって、状況を改善させることができるスキル、苦境を打開することができるスキルを伝授します。そして確実に手に入れることができるのが、相手の言葉が社交辞令かどうかを見抜く目です。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
社交辞令スキルⅠ・Ⅱ	5月9日(土)～10月31日(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

# ビジネス関西語講座

この講座は、Zoomを用いたリアルタイム型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

優れた営業職を目指す方が、英語の次に学ぶべき語学は「関西語」です。ビジネス界の3割の人口を占める人々とのコミュニケーションギャップを防止するとともに、上方の商法から営業の極意を学び取るためです。本講座は、関西語の単語や言い回しの意味や用法を理解することによって、その背後に潜む上方の商慣習やビジネス哲学に習熟することを目指します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
関西語演習Ⅰ・Ⅱ	9/25	金	3限・4限

## 営業ソフトスキルプログラム

# ビジネス片仮名語講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

アジャイル、ローンチ、レッドオーシャン……ビジネス界にはMBAホルダーやそれに憧れる人を中心に、やたらと片仮名語を使って喜んでいる人々があります。そういう人々の「日本語語彙力の乏しさ」を心の中では笑いながらも、秘かにそれらの大部分をマスターしてしまうための講座です。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
ビジネス片仮名語演習Ⅰ・Ⅱ	8月29日(土)～10月31日(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 雑談力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

雑談力は、相手との距離を縮め、良い人間関係を築く力です。雑談力を身に付けることで、人から好かれ、愛され、信頼されることであなたの評価が高まり、人間関係も仕事も一気に開くことができます。この雑談力は、ビジネスシーンでも十分活用でき、特に営業成績を飛躍的に伸ばしたいと願うならば、是非身に付けておきたいスキルです。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
雑談力演習Ⅰ・Ⅱ	6/9(火)～10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 謝罪力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

この講座で学ぶのは、ピンチを切り抜け、マイナスの関係をゼロに戻すだけの謝罪ではありません。顧客や得意先から信頼され、仲間にも慕われ、部下を動かすなど、謝罪を最大のチャンスとして活かす方法です。超一流の営業は本当に謝るのが上手いものです。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
謝罪力スキルⅠ・Ⅱ	4/26(日)～10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 交渉力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

本講座の目的は、相手との良好な関係を作り、お互いに協力し合う姿勢を長期的に維持しながら、自社の利益をしっかりと確保する手法を身につけることです。抽象的な理解にとどまらないよう、なるべく身近で多様な事例をたくさん紹介しながら、ロールプレイングも織り交ぜて、交渉力を磨きます。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
交渉力演習Ⅰ・Ⅱ	10/1(木)～10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 接待力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

上司から接待の仕切りを命じられたら、あなたはどうしますか。接待は過去の遺物ではなく、意外にも大手企業では、接待力を磨く研修がむしろ増加傾向にあるのです(海外からの来客が急増しているため)。本講座では、接待の戦略的意味を理解するとともに、相手に関する調査、店・メニュー選び、手土産の用意等の事前準備から、当日の流れ、そしてアフターフォローまでを具体的に学びます。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
接待力演習Ⅰ・Ⅱ	9/16(水)～10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 人脈形成力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

ビジネス界においては、人脈はお金をはるかに上回る最強の資産です。とはいえ、それは名刺交換やSNSでの結びつきだけで得られるほど単純なものではありません。本講座では、相手に「また会いたい」と思ってもらえる人になるためにはどうしたら良いのかを多様な角度から考察します。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
人脈形成演習 I・II	7/20(月)~10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 社内政治学講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

3人集まれば「派閥」が生まれるといわれるように、人が集まる場所には必ず「政治」が発生します。上司に可愛がられ、同僚に疎まれず、後輩には慕われ、社内にけって敵を作らず、周囲を巻き込み、やりたいことを実現する女子。そんな社内政治力を持つための講座です。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
社内政治力演習 I・II	8/15(土)~10/31(土)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 外国人とのつき合い方講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

グローバル化の進展とともに、ビジネスの現場では、東アジア(中国、韓国、台湾、モンゴル)の人々と交流の機会がますます増大しています。こうした時に思わぬ感情の対立を生じさせないよう、各国の歴史、文化、慣習等を把握することで、コミュニケーションにあたって留意すべきポイントを学びます。

- 回数／全4回
- 教材費／なし

千代田キャンパス

科目	受講可能期間
中国人とのつき合い方	10/1(木)~10/31(土) ※順次アップします。
韓国人とのつき合い方	
台湾人とのつき合い方	
モンゴル人とのつき合い方	



## 自己改造プログラム

### 営業女優塾

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

「OMAの入口講座」です。大きな目標を目指すにあたって、今の自分のままではダメだと感じたのならば、即座に自分を変えるしかありません。まさに女優となって、自らの過去から未来に続く望ましいストーリーを構築し、周到に役作りを行うことによって、完璧にまでそれを演じ切るのです。本講座では、各人がオンリーワンの女優となるにはどうしたら良いのかの具体的な方法論を学ぶとともに、それを効果的に実現するためのOMAの活用の仕方も説明します。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

#### オンライン講座

科目	受講可能期間
とっておきのOMA活用法	4/9(木)～10/31(土)
働く女子の女優力養成法	9/12(土)～10/31(土)

## 自己改造プログラム

### 脱ワークライフバランス講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

「キャリアプラン」「ワークライフバランス」「好きを仕事にする」「自己成長」……これらの流行りの言葉は、若者を惑わし、不幸な人生に引き摺り込む言葉です。本講座では、29歳の時に書店との直取引で業界No.1の出版社・ディスカヴァー・トゥエンティワンの創業に参画し、以後35年間取締役社長を務めてきた干場弓子氏が、視点を変えることによって明日を変える方法、人生の楽しさを最大化する働き方を伝授します。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

#### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
仕事と人生を楽しむ秘訣	9/11	金	3限
勇気と自信を生み出す方法			4限

## 自己改造プログラム

### 第一印象力養成講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

営業でも、就活でも、第一印象がその後のパフォーマンスの80%を決めてしまいます。そこで一度付いた悪印象を払拭するのは至難の技ですし、そこで門前払いされたのならば、当然その機会すら与えられないからです。本講座は、ワタナベエンターテイメントカレッジ等で7,000人以上のタレント養成に尽力した経験を持つ、ポージングディレクターの中井信之氏の実践的な指導により、「第一印象だけなら誰にも負けない人材」を養成します。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

#### オンライン講座

科目	受講可能期間
第一印象力演習 I・II	6/13(土)～10/31(土)

## 自己改造プログラム ボイトレーニング講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

声は、自分の信頼感を生み出したり、相手に自分の感情や性格を伝える、最も大切なコミュニケーションツールの1つであるにもかかわらず、多くの人にとっては、声を磨く場がない、声をトレーニングする方法がわからないというのが現状です。本講座は、音楽プロデューサーのミニー・P氏の指導により、人の心を惹き寄せる魅力的な声を手に入れることを目指す講座です。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
ボイトレ演習Ⅰ・Ⅱ	10/25	日	3限・4限

## 自己改造プログラム スマイルインフルエンサー講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

自分が創る最高の笑顔が、周りの人々にも笑顔を生み出し、さらには写真や動画を通じて関係者にも笑顔が生まれ、それが世の中に次々と伝播していくことを究極の目標にした「外見力アップ」と「写真・動画撮影」の講座です。神戸Settsu Studioオーナーカメラマン・赤松隆氏が、各人の強みに合うスタイルやヘア・メイク、好印象を与える表情の作り方などをアドバイスします。

- 回数/全3回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
スマイル演習Ⅰ～Ⅲ	10/31	土	3限～5限

## 自己改造プログラム 急造お嬢さま講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

相手から「お嬢さま性」が求められていることを察知した段階で、即座にお嬢さま的人物を演じることができるしたたかな女性を養成する講座です。お嬢さま研究の第一人者である加藤ふみ子氏が、お嬢さま性を構成する言葉や行動様式を分析し、それを実践的に演じる方法を伝授します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

科目	受講可能期間
お嬢さま学入門Ⅰ・Ⅱ	10/10(土)～10/31(土)

## 自己改造プログラム 自己形成のキネマ講座

自己変革の過程において、自らの将来的な理想像を模索するにあたり、名作映画に登場する女性の生き方や考え方の中に、そのモデルを求めることを目指す講座です。さらに、年代別にどのような映画が観られてきたのかを知ることにより、雑談力の向上という副次効果も手に入れます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。supobo

## 自己改造プログラム ヘルスマネジメント講座

資格  
ライセンス  
取得

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

「ヘルスマネジメント」とは、企業で働く従業員の健康づくりを経営の優先課題として積極的に取り組むことにより、企業価値の向上等につなげていく経営手法です。企業はこのヘルスマネジメントをどのような手順で確立すれば良いのかを学ぶとともに、「日本健康マスター検定 ベーシックコース」(日本健康生活推進協会)の合格を目指します。

- 回数/全6回
- 教材費/約3,200円(税込)

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
ヘルスマネジメント入門	7/25(土)~11/30(月)	※順次アップされます。	
ヘルスマネジメントⅠ~Ⅳ			
ヘルスマネジメント演習			

### 日本健康マスター検定【ベーシックコース】

試験日:2020年10月25日(日) 受検料:5,000円(税込)

\*詳細は授業内でお知らせします。

## 自己改造プログラム 転職価値向上の働き方講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

これからの世の中、大卒で入社した企業に一生勤める人はかなりの少数派です。となれば、会社選びでも、入社後の働き方でも、転職する時の価値をどうしたら高く積み上げていくことができるのかを考えるべきですね。本講座では、これまでの日本人があまり経験してこなかった世界をどう生きれば良いのかを考察しながら、いつでも転職できる人材の育成を目指します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	受講可能期間
転職価値向上スキルⅠ・Ⅱ	9/19(土)~10/31(土)

## 自己改造プログラム 戦略的アルバイト・留学講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

単にお金を稼ぐだけのアルバイト、経験したことだけに安心感を求める短期留学ほど、もったいないものはありません。本講座では、アルバイトや短期留学を人生最大のアピール材料とするための、職の選び方、働き方、渡航先の選び方、過ごし方をお教えます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	受講可能期間
戦略的アルバイトのすすめ	6/17(水)~10/31(土)
戦略的短期留学のすすめ	

## 営業能力活用プログラム

### プロフェッショナル総務講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

一般職・事務職での就職を志望している方向けの講座です。「総務」というと、「何でも屋」「雑用係」をイメージする人が多いのですが、実は営業的なスキルやセンスが最も求められる仕事であることを学ぶ講座です。総務が本コースで習得するような能力を発揮し、「戦略的総務」として行動できるかどうかで、企業の成長スピードが決まると言っても良いかもしれません。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
戦略的総務演習Ⅰ・Ⅱ	8/22(土)～10/31(土)

## 営業能力活用プログラム

### 隠れた優良企業の探索講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

人気企業には数万人のエントリーが集中するという状況の中、あなたはどんな戦い方を選択するのでしょうか？本講座は、とてつもなくすごい企業なのにあまり知られていない企業を探し、それを自分の主戦場にするを目的とした講座です。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
隠れた優良企業の探索手法Ⅰ・Ⅱ	10/10(土)～10/31(土)

## 営業能力活用プログラム

### 公的企業研究講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

純粋な民間企業ではなく、日本政策金融公庫、日本取引所グループ、JETRO、日本銀行、経団連、日本商工会議所、JRA・・・など、大きな社会的使命を持った「公的企業」を卒業後の進路として考えている方を対象とした企業研究講座です。

- 回数／全2回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
公的企業研究Ⅰ～Ⅱ	9/26(土)～10/31(土)

## 営業能力活用プログラム

### 伝統工芸ナビゲーター講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

講義と体験実習を交えながら、世界に誇れる日本の観光コンテンツとして、染小紋、七宝、組みひも、木目込み人形、多摩織、木版画、銀器等の伝統工芸についての理解を深め、航空会社、旅行会社、ホテル等のさまざまな業界においてそれを強みとして活用できる人材を目指します。

- 回数／全3回
- 教材費／なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
伝統工芸ナビゲーター演習Ⅰ～Ⅲ	9/15(火)～10/31(土)

## 営業能力活用プログラム エアラインビジネス講座

この講座は、第1回～第4回はYouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業、第5回～第8回はZoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます。

エアライン業界を志望するなら、その前提として最低限知らなければならない“基本のキ”を学ぶ講座です。国内エアラインならびに受験可能な外資系エアラインにおける客室乗務員とグランドスタッフそれぞれの業務内容、各社・各職種に求められる人材、採用試験の具体的内容、航空会社を取り巻く市場環境、エアライン各社の戦略動向などを学びます。

- 回数/全8回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
エアラインビジネス入門Ⅰ～Ⅳ	5/23(土)～10/31(土)		
エアラインビジネス演習Ⅰ～Ⅳ	10/4	日	2限～5限

## 営業能力活用プログラム 食品ビジネス講座

食品産業は、食品メーカーのみでなく、原材料供給業者、商社・卸売業者、小売業者、外食業者、食品機械メーカーなど、さまざまなプレーヤーにより成り立っています。本講座では、頭の中に産業全体の見取り図を描くとともに、各業種内での競争状況や顧客ニーズの動向を把握することにより、食品産業全体や個々の企業の変化の方向性を分析・予測できる人材の養成を目指します。

- 回数/全3回
- 教材費/なし

### 千代田キャンパス

**新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。**

## 営業能力活用プログラム 広告ビジネス講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

広告関連業界は、広告代理店を中心として、広告主、制作会社、SP会社、テレビ局、新聞社、WEBメディアなど、さまざまなプレーヤーの相互関連性の上に成立しています。本講座では、頭の中に業界全体の見取り図を描くとともに、同業プレーヤー間の競争状況や顧客ニーズの動向を把握することにより、業界全体や個々の企業の変化の方向性を分析・予測できる人材の養成を目指します。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
広告ビジネス演習Ⅰ・Ⅱ	9/11(金)～10/31(土)		

## 営業能力活用プログラム 統合型リゾートマネジメント講座

統合型リゾート(IR)とは、ホテル、カジノ、コンベンション施設、ショッピング施設、劇場、テーマパークなどが一体となった複合施設のことです。日本でも国家的プロジェクトとして位置付けられることで、これまでの観光戦略や地域振興戦略のあり方が大きく変わろうとしています。本講座は、IRについて徹底的に学び、人の集まる場所をどう創造し、どうアピールしていくのかを考察していきます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

### 千代田キャンパス

**新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。**



## 営業能力活用プログラム

### サイバー護身術講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

企業の極秘技術を勝手に流用された商品が諸外国で販売される、銀行の預金が第三者に引き出される等、サイバー空間を介した犯罪の報道を耳にすることも少なくありません。本講座では、サイバー空間における最近の事故事例を解説すると同時に、被害から身を守るためのノウハウをわかりやすくかつ楽しく学んでいただきます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

千代田キャンパス

科目	月日	曜日	時限
サイバー護身術Ⅰ・Ⅱ	9/9(水)	~10/31(土)	

## 営業能力活用プログラム

### ひとり会社の始め方・育て方講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

職場の人間関係に悩まされたくない。もっと自由な時間が欲しい。会社も将来どうなるかわからない時代だから、自分で稼ぐ力を身につけたい。いずれそんな時がやってくるかもしれないあなたに、「起業」という人生の選択肢を常に持ち続けていただくための講座です。本講座で伝授するのは、最初は小さく始めて、トライ＆エラーを繰り返しながら、成功確率を高める方法です。これなら学生のうちに、あるいは企業に勤めながら、サイドビジネスとして取り組むことも可能ですね。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
起業スキル入門Ⅰ・Ⅱ	7/16(木)~10/31(土)

## 営業能力活用プログラム

### お金の貯め方・増やし方講座

この講座は、YouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業で行われます。

健康や美貌、平和な家庭、子どもの教育、幸せな老後……最終的にはお金の有る無しがそれらを左右するであろうことは否定できません。とはいえ、お金をただ普通に貯めるだけでは、ハイパーインフレになろうものなら、瞬間に資産価値が目減りしてしまいます。本講座では、預貯金、株式、債券、投資信託、ETF、為替、不動産、貴金属、原油、穀物、仮想通貨など、あらゆる投資対象を視野に置きながら、さまざまなリスクに対応するための資産運用の方法を考えます。

- 回数/全2回
- 教材費/なし

オンライン講座

科目	受講可能期間
お金の貯め方・増やし方Ⅰ・Ⅱ	7/14(火)~10/31(土)

## 修了認定プログラム コピーライティング講座

この講座は、第1回～第5回はYouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業、第6回以降はZoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます。

日本を代表するクリエイティブディレクター・北村峰春氏の指導により、コピーライティングの真髄を学び、日本のコピーライターを目指す人々の登竜門となっている「宣伝会議賞」入賞を目指します。本講義では、個人戦での入賞を狙うだけでなく、大学対抗の団体戦にも参加して、上位常連校の早稲田大学や一橋大学に勝利することを目指します(2019年度は54チーム中19位でした)。

- 回数/全12回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
コピーライティング入門	7/11(土)~8/22(土)		
コピーライティング演習Ⅰ・Ⅱ	9/1(火)~9/12(土)		
コピーライティング演習Ⅲ・Ⅳ	9/19(土)~9/26(土)		
コピーライティング演習Ⅴ・Ⅵ	10/3	土	5限・6限

科目	月日	曜日	時限
コピーライティング演習Ⅶ・Ⅷ	10/10	土	5限・6限
コピーライティング演習Ⅸ	10/17	土	5限
コピーライティング演習Ⅹ	10/24	土	5限
コピーライティング演習Ⅺ	10/31	土	6限

## 修了認定プログラム ミステリーショッピング講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

営業力の核となる顧客目線についての理解や問題意識を深めるためには、顧客と正対するのではなく、顧客の向こう側に回り込んで、こちらを眺める必要があります。本講座では当初、受講者がミステリーショッパー(覆面調査員)として実際に小売業での調査・評価を行って、「大妻版ミシュランガイド2020(正式名称は未定)」を社会に公表する予定でしたが、新型コロナウイルスの感染拡大でそれが困難になりました。そこで、その代替的メニューとして、今後の大学の評価を左右するとも言える「リアルタイム型のオンライン講座」の覆面調査に使用する評価項目(調査票)を、大学の顧客である学生が作成する実習に取り組みます。

第2回～第5回では、実際に調査対象に指定されたOMAのオンライン講座を受講することになりますが、営業楽部の修了要件上は、受講した講座とこの「ミステリーショッピング講座」の両方に出席したものとみなされます。

- 回数/全6回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
ミステリーショッピング入門	8/1	土	3限
ミステリーショッピング演習Ⅰ	9/10	木	5限
ミステリーショッピング演習Ⅱ	9/10	木	6限

科目	月日	曜日	時限
ミステリーショッピング演習Ⅲ	9/11	金	3限
ミステリーショッピング演習Ⅳ	9/11	金	4限
ミステリーショッピング演習Ⅴ	9/26	土	3限

## 修了認定プログラム 新商品プロデュース講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(5月中に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

製菓・製パン材料の世界的リーディングカンパニー・Puratosの日本人・ピュラトスジャパンのご協力を得て、商品開発のプロセスに沿って用語や手法の簡単な解説を行いながら、お客様にとっての「新しい価値創造」を現場でどのように行っているかを、体系的に学びます。受講者自らが考えたアイデアを可視化する作業をしながら、商品開発に関する基礎知識を習得します。

- 回数/全7回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
新商品プロデュース入門	6/3	水	6限
新商品プロデュース演習Ⅰ	6/17	水	4限
新商品プロデュース演習Ⅱ	7/1	水	6限
新商品プロデュース演習Ⅲ	7/15	水	6限

科目	月日	曜日	時限
新商品プロデュース演習Ⅳ	7/29	水	6限
新商品プロデュース演習Ⅴ	8/12	水	6限
新商品プロデュース演習Ⅵ	8/26	水	6限

## 修了認定プログラム 自分を知り自分を磨く講座

この講座は、Zoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます(事前に受講希望者を募り、希望者にZoomへの招待メールをご送付します)。

人間は常に合理的な意思決定をしようと務めるものの、それを阻害する要素(将来の不確実性、情報の不完全性、情報処理能力の限界、先読み推量、選択権の存在……)が数多く存在します。こうした中で、自分の意思決定の特性や癖を分析し(自分を知り)、意思決定の質を高める(自分を磨く)ために、「ゲーム理論」「リアルオプション」「意思決定バイアス」という3つの思考方法を学びます。

- 回数/全6回
- 教材費/なし

### オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
自分磨きのイントロダクション	10/3	土	1限
自分を知るⅠ			2限
自分を知るⅡ			3限
自分を知るⅢ			4限

## 修了認定プログラム 多摩キャリア塾

ビジネス、企業組織、就活などを中心に女性のキャリアに関する内容を講義します。学生の皆さんは知らないが、企業に勤めると知っていることが前提となる知識、社会人として必要不可欠な知識について講義します。

- 回数/全6回
- 教材費/なし

### 多摩キャンパス

科目	月日	曜日	時限
企業社会とお金の流れ	10/3	土	3限
企業行動の基礎知識			4限
従業員に必要な知識			3限
決算書を読む	10/17	土	4限
マーケティングの基礎知識	10/24	土	3限
プレゼン力を鍛えよう			4限

新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。

## 修了認定プログラム 多摩デジカメ塾

光の方向や構図の考え方等、スマホやデジタルカメラでの撮影の基礎、PCを使った画像加工・印刷の基礎などに関するクリエイティブな内容を実技指導します。インスタ映えする写真から就活で使う写真まで幅広い写真知識を習得しましょう。デジカメをお持ちの方は持参してください。

- 回数/全4回
- 教材費/なし

### 多摩キャンパス

科目	月日	曜日	時限
写真撮影の基礎1 (絞り・シャッター速度・ISO)	9/26	土	3限
写真撮影の基礎2(光の方向)			4限
写真撮影の基礎3(構図)	10/3	土	3限
写真撮影の基礎4 (写真加工・印刷)			4限

新型コロナウイルス感染拡大に伴う日程変更により、本年度は休講となりました。

# とことん寄り添う個別指導プログラム(修了者のみ)

すべてZoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます。

営業楽部の修了者のみが受講できるプログラムです。各セミナーの受講申込方法や定員をオーバーした際の選考方法等については、9月下旬に予定されている「営業コアプログラム(4講座)」の第3回授業の中で説明が行われます。

## 営業型客室乗務員セミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースでの学びを活かした営業型客室乗務員を育成するために、「受験の基礎準備」「自分に自信がつく土台作り」「志望動機・自己PRの作り方」「エントリーシート作成の注意点」「タイプ別面接の注意点」などに関する個別指導を行います。OM Aは、直接的な就活指導は行いませんが、唯一この講座だけは、客室乗務職の選考試験に合格することを目標とした講座となります。

●回数/各合宿8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
CA育成合宿(イカロス) I~IV	11/14	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美B) I~IV	11/29	日	2~5限
CA育成合宿(小林恵美子) I~IV	12/5	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美A) I~IV	12/20	日	2~5限
CA育成合宿(イカロス) V~Ⅷ	1/9	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美B) V~Ⅷ	1/30	土	2~5限
CA育成合宿(小林恵美子) V~Ⅷ	2/13	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美A) V~Ⅷ	2/27	土	2~5限

## 自分ブランディングセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースが理想とする人材を育成するために、自らのコアバリューを発見することで、強みを越えた決め手づくりを行い、自分のありたい姿を発信するクリエイティブ手法を学びます。

●回数/全8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
自分ブランディング演習 I	11/21	土	5限・6限
自分ブランディング演習 II	12/19	土	5限・6限
自分ブランディング演習 III	1/23	土	5限・6限
自分ブランディング演習 IV	2/20	土	5限・6限

## 外見カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「外見力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全12回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
外見カブラッシュアップ演習 I	11/21	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 II	12/19	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 III	1/23	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 IV	2/20	土	2限~4限

## 面談カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「面談力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全20回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
面談カブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	2限~6限

## 文章カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「文章力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全12回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
文章カブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	2限~4限

## プレゼンカブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「プレゼン力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
プレゼンカブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	5限・6限