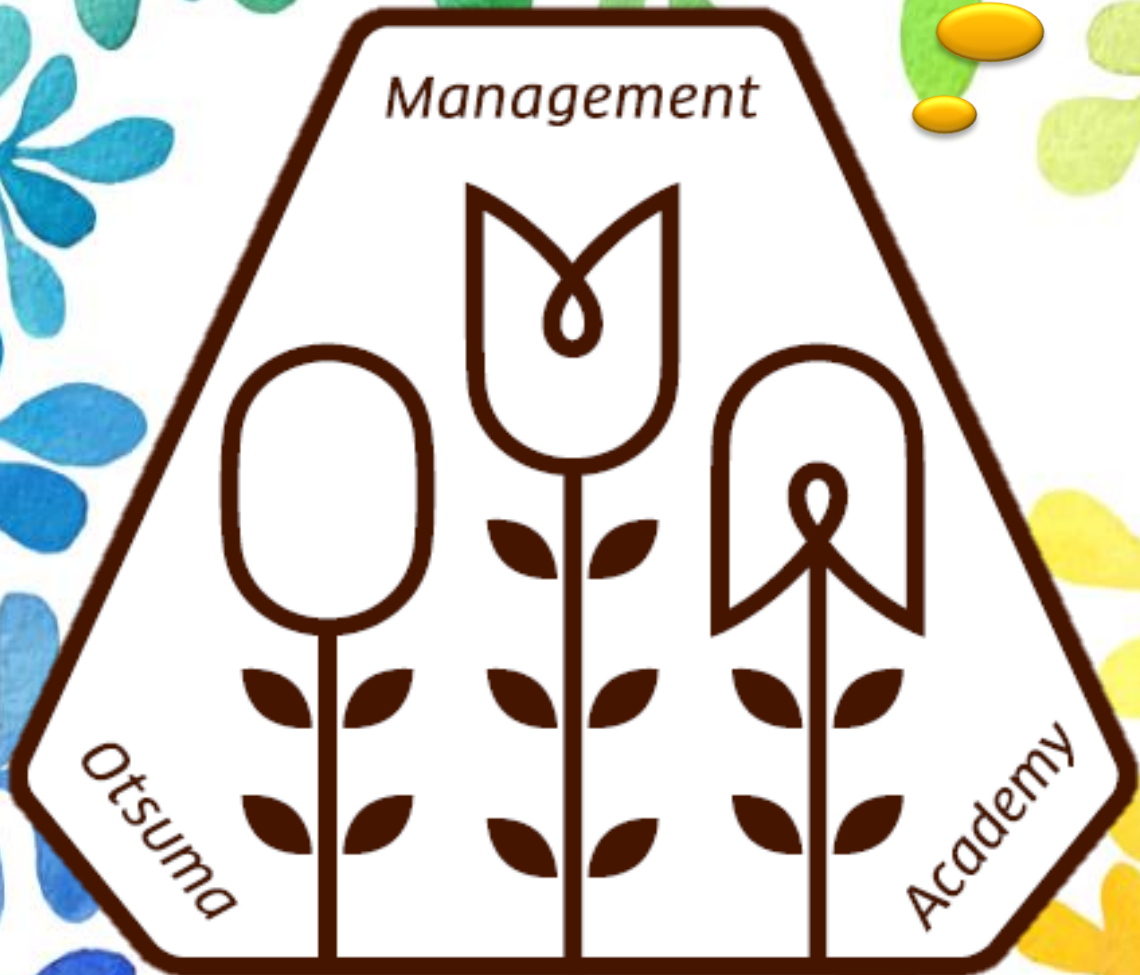


2022



大妻マネジメントアカデミー

# 2022年度大妻マネジメントアカデミー 開講講座体系表

## 営業楽部開講講座

### リベラルアーツプログラム

論理学基礎講座 算術基礎講座 幾何学基礎講座 伝わる文章表現力講座  
ビジネスのためのアート講座 ビジネスのための哲学講座 ナチュラル敬語力講座

### 営業コアプログラム

営業基礎講座 営業ヒアリング力養成講座  
営業提案力養成講座 営業クロージング力養成講座

### 営業ハードスキル プログラム

リモート営業講座  
営業心理学講座  
営業マーケティング講座  
価格設定士養成講座  
カラーマーケティング講座  
人間観察力養成講座  
ビジネス片仮名語講座  
ビジネス大阪弁講座  
ロジカルシンキング講座  
時事理解力基礎講座  
ITスキル基礎講座

### 営業ソフトスキル プログラム

ビジネス社交辞令講座  
雑談力養成講座  
謝罪力養成講座  
交渉力養成講座  
巻き込み力養成講座  
信頼関係構築力養成講座  
ボスマネジメント講座  
アイデア発想力養成講座  
クレーム対応力養成講座  
ブラインドコミュニケーション講座  
サイレントコミュニケーション講座

### 営業ヒューマンスキル プログラム

自己プロデュース講座  
第一印象力養成講座  
ボイストレーニング講座  
ビジュアルクリエイティブ講座  
気品のルール速習講座  
リラックススピーチ講座  
ヘルスマネジメント講座  
マインドフルネス講座  
人脈形成力養成講座  
空気マネジメント力養成講座  
自己形成のキネマ講座

### 営業能力活用プログラム

戦略的総務講座 戦略的人事講座 戦略的財務講座 戦略的企画講座  
広告ビジネス講座 食品ビジネス講座 観光・地域振興ビジネス講座  
エアラインビジネス講座 サイバー護身術講座  
ひとり会社の始め方・育て方講座 お金の貯め方・増やし方講座

### 修了認定プログラム

営業ロールプレイング講座 営業プレゼンテーション講座



## 営業楽部の修了要件

以下の①～⑤のすべての条件を満たした方に、「営業楽部修了証書」を授与します。

- ① 「リベラルアーツプログラム」の7講座のうち6講座以上を受講すること
- ② 「営業コアプログラム」の4講座をすべて受講すること
- ③ 「営業ハードスキルプログラム」「営業ソフトスキルプログラム」「営業ヒューマンスキルプログラム」の計33講座のうち30講座以上を受講すること
- ④ 「営業能力活用プログラム」の11講座のうち10講座以上を受講すること
- ⑤ 「修了認定プログラム」の2講座に合格すること

※営業楽部のすべての講座(90分)は、「ハイブリッド型授業(対面&Zoom)」もしくは「オンデマンド型授業(YouTube)」で実施されます。

修了者  
のみ

## とことん寄り添う個別指導プログラム

文章力ブラッシュアップセミナー 面談力ブラッシュアップセミナー  
プレゼンス向上セミナー 自分史のマンガ原作セミナー 客室乗務員養成セミナー

## 資格取得・スキル育成コース開講講座

### 資格取得プログラム

#### 【国家資格】

宅地建物取引士養成講座  
FP技能士養成講座  
旅行業務取扱管理者養成講座  
知的財産管理技能士養成講座

#### 【公的資格】

日商簿記検定対策講座  
色彩スペシャリスト養成講座  
東京シティガイド検定対策講座  
メンタルヘルス検定対策講座

#### 【民間資格】

インターネット検定対策講座  
マナー・プロトコル検定対策講座  
フォーマルウェア入門講座  
ホテルインスペクター養成講座  
スポーツボランティア養成講座  
数学・思考力検定対策講座

### スキル育成プログラム

#### 【知識・スキル習得型】

初級ビジネス韓国語講座  
道具としてのビジネス会計塾  
道具としてのビジネス統計  
最新時事問題eラーニング講座  
ソーシャルメディア活用講座  
グローバルマナー講座

#### 【プロジェクト遂行型】

新商品プロデューサー育成塾  
アート空間コーディネート講座  
映像コンテンツプロデュース講座  
ビジネスプラン策定講座

#### 【コンペティション型】

コピーライティング講座  
即興ユーモアスキル特訓塾  
スマホアプリ開発講座  
講演・プレゼンスキルト訓塾

# OMAとは？

大妻マネジメントアカデミー(OMA)は、ビジネスの世界で役立つ知識やスキルを総合的に習得することを目的とした学内ダブルスクールで、「営業楽部」と「資格取得・スキル育成コース」によって構成されています。  
大妻女子大学(学部・短大・院)に在籍する**すべての学生**が、自由に受講することが可能で、**受講料は無料**です(教材費や受験料は除きます)。

## OMAの受講目的

2011年の開設以来、多くの学生が受講してきたOMAですが、先輩たちはOMAを以下のような目的で活用してきました。

- (1) **ビジネス界の第一線で活躍する外部講師**の実践的アドバイスやネットワークを活用する。
- (2) **やる気のある学生のみが集まるコミュニティ**の一員となり、互いが切磋琢磨を繰り返すことで、より高い到達目標や理想の実現を目指す。
- (3) 講座として提供されるユニークなプロジェクトにチャレンジすることにより、ありきたりでない**「尖がった自分」**の形成を目指す。
- (4) 営業楽部での学びによって、ビジネスや日常生活で不可欠な**相手の共感を引き出し、相手の心の中にスーッと入り込む技法**を習得するとともに、そこで得たコミュニケーション能力を自分の売りにする。
- (5) 営業楽部の修了生だけが受講できる**「とことん寄り添う個別指導プログラム」**への参加を目指す。
- (6) 「宅建」「FP」「日商簿記」「色彩検定」「旅行業務」など、ビジネスで役に立ち、自己PRにもつながる**資格やスキルの取得**を目指す。
- (7) 「客室乗務員養成プログラム」を通じて、あらゆる業界で差別化の源泉となりうる**エアライン品質**のホスピタリティ、プレゼンスカ、自己表現力等の養成を目指す。

## OMAの受講方法

OMAの授業は、①**対面型**、②**オンデマンド型**、③**ライブ型**のいずれかの方式で開講されます。それぞれの「開講方式・日時・場所等の確認方法」「事前予約の必要性」「出席管理方法」は、以下の通りです。

	場所／ツール	方式・日時・場所の確認方法	事前予約の必要性	出席管理方法
対面型	教室	OMA 公式サイト の開講講座 カレンダー	なし	教室での 学生証タッチ
オンデマンド型	YouTube			メール等での 事前予約
ライブ型	Zoom			

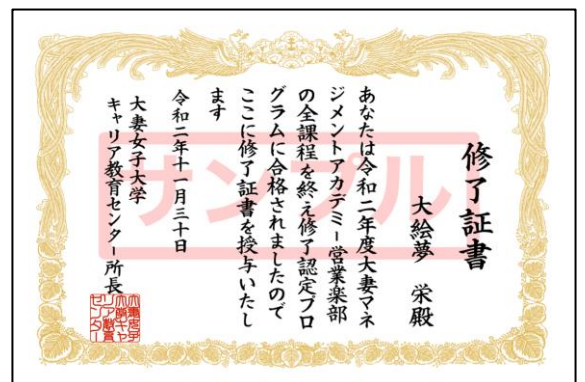


# 《OMA 第1の柱》 営業楽部

- ★ 営業の**楽しさ**を**楽しく**学ぶプログラムです。
  - ★ 「営業は私には関係ない」と思う方が多いかもしれませんが、実は、営業は営業職だけの仕事ではありません。
    - ♠ 商品・サービスを売り込む      ♥ 企業を売り込む
    - ♣ 自分自身を売り込む      ♦ 企画・アイデアを売り込む
- 売り込む相手は、顧客、取引先、会社の上司や同僚、採用面接官、投資家、金融機関、マスコミなどさまざまであるものの、ビジネスの現場で行われていることの**90%は営業**だからです。
- ★ したがって、営業ができるということは、**どんな仕事にもオールマイティ**に通用するということを意味するのです。この営業に不可欠な能力やスキルを、**日本の大学で唯一本格的に**学べるのが「営業楽部」です。
  - ★ 営業楽部の**一般の講座は5月～2月**に開講され、修了認定が行われた後、翌年度の**4月～8月**は営業楽部修了者のみが参加できる「**とことん寄り添う個別指導プログラム**」が開講されます。

## 営業楽部の修了証書

以下の①～⑤のすべての条件を満たした方には、「**営業楽部修了証書**」を授与します。営業に関する能力や意欲を企業や社会へアピールする際には、是非ともお役立てください。



- ① 「リベラルアーツプログラム」の7講座のうち6講座以上を受講すること
- ② 「営業コアプログラム」の4講座をすべて受講すること
- ③ 「営業ハードスキルプログラム」「営業ソフトスキルプログラム」「営業ヒューマンスキルプログラム」の計33講座のうち30講座以上を受講すること
- ④ 「営業能力活用プログラム」の11講座のうち10講座以上を受講すること
- ⑤ 「修了認定プログラム」の2講座にすべて合格すること

# 《OMA 第2の柱》 資格取得・スキル育成コース

- ★ OMAの2つ目の柱が「資格取得・スキル育成コース」(28講座)です。
- ★ このうち次頁の「チャレンジ型講座」で取り上げる8講座を除く20講座は、以下のような**資格やスキルの獲得**を目指します。
- ★ **ビジネス系人気資格トップ3**の「日商簿記」「FP」「宅建」をはじめ、国家資格の「旅行業務取扱管理者」「知財検定」、人気急上昇中の「色彩検定」「メンタルヘルス検定」など、どれも社会的知名度が高く、かつ学生が努力すれば十分に手が届く資格ばかりです。是非とも早いうちから計画的に学習に取り組み、**複数資格の取得**を目指しましょう。

講 座 名		獲得を目指す資格・スキル
宅地建物取引士養成講座	⇒	宅地建物取引士試験
FP技能士養成講座	⇒	ファイナンシャルプランニング技能士検定
旅行業務取扱管理者養成講座	⇒	国内旅行業務取扱管理者試験
知的財産管理技能士養成講座	⇒	知的財産管理技能検定
日商簿記検定対策講座	⇒	日本商工会議所簿記検定
色彩スペシャリスト養成講座	⇒	色彩検定
東京シティガイド検定対策講座	⇒	東京シティガイド検定
メンタルヘルス検定対策講座	⇒	メンタルヘルスマネジメント検定
マナー・プロトコール講座	⇒	マナー・プロトコール検定
インターネット検定対策講座	⇒	インターネット検定
フォーマルウエア入門講座	⇒	フォーマルスペシャリスト検定
ホテルインスペクター養成講座	⇒	ホテルインスペクター養成講座修了証
スポーツボランティア養成講座	⇒	スポーツボランティア養成講座修了証
数学・思考力検定対策講座	⇒	数学・思考力検定
初級ビジネス韓国語講座	⇒	韓国語の基礎能力(ハングル能力検定)
道具としてのビジネス会計塾	⇒	財務諸表を読み解く能力(ビジネス会計検定)
道具としてのビジネス統計塾	⇒	ビジネスの場でのデータ分析能力(統計検定)
最新時事問題eラーニング講座	⇒	最新時事問題の重点学習(ニュース時事能力検定)
ソーシャルメディア活用講座	⇒	ビジネスにおけるソーシャルメディア活用法
グローバルマナー講座	⇒	グローバル化に不可欠のマナー、ビジネスの常識



# 《OMA 第3の柱》 チャレンジ型講座

「資格取得・スキル育成コース」の中には、社会的な意義やインパクトの大きい成果を目指すことで、自らを成長させるための8講座が設けられています。チャレンジ精神は旺盛なものの、今のところ自信を持って語れる「学生時代に力を入れたこと」がない方には特にお奨めです。

グランプリ  
¥1,000,000  
第58回宣伝会議賞



**コピーライティング講座**

**講演プレゼンスキル特訓塾**


第12回  
全国・講師オーディション S-1

コロナを越えて...  
未来へ思いを届けよう!!

優勝賞金 ¥100万円

オンラインも開催中!!

2022年12月11日(日) 本選



MINI STOP 40th MINISTOP

学生考案スイーツ2品 4/28(火)発売

しあわせパフェ  
～白たま4つぷ～  
本誌価格 ¥240円 (税込259円)

**新商品プロデューサー育成塾**



**スマホアプリ開発講座**



# 挑戦

**映像コンテンツプロデュース講座**



**ビジネスプラン策定講座**



**アート空間コーディネート講座**



MI GP

キングオブ

VIP

RAI 2021

**即興ユーモアスキル特訓塾**



# OMA開講講座一覧表

## 《営業楽部》

リベラルアーツプログラム		
論理	論理学基礎講座	12
算術	算術基礎講座	12
幾何学	幾何学基礎講座	12
伝わる	伝わる文章表現力講座	12
アート	ビジネスのためのアート講座	13
哲学	ビジネスのための哲学講座	13
敬語	ナチュラル敬語力講座	13
営業コアプログラム		
営業基礎	営業基礎講座	14
営業ヒア	営業ヒアリング力養成講座	14
営業提案	営業提案力養成講座	14
営業クロ	営業クロージング力養成講座	14
営業ハードスキルプログラム		
リモート	リモート営業講座	15
心理学	営業心理学講座	15
マーケ	営業マーケティング講座	15
価格	価格設定士養成講座	15
カラー	カラーマーケティング講座	16
人間観察	人間観察力養成講座	16
片仮名	ビジネス片仮名語講座	16
大阪弁	ビジネス大阪弁講座	16
ロジカル	ロジカルシンキング講座	17
時事基礎	時事理解力基礎講座	17
ITスキル	ITスキル基礎講座	17
営業ソフトスキルプログラム		
社交辞令	ビジネス社交辞令講座	17
雑談力	雑談力養成講座	18
謝罪力	謝罪力養成講座	18
交渉力	交渉力養成講座	18
巻き込み	巻き込み力養成講座	18
信頼力	信頼関係構築力養成講座	19
ボスマネ	ボスマネジメント講座	19
アイデア	アイデア発想力養成講座	19
クレーム	クレーム対応力養成講座	19
ブラコミ	ブラインドコミュニケーション講座	20
サイコミ	サイレントコミュニケーション講座	20

営業ヒューマンスキルプログラム		
自己プロ	自己プロデュース講座	20
第一印象	第一印象力養成講座	20
ボイトレ	ボイストレーニング講座	21
ビジュアル	ビジュアルクリエイティブ講座	21
気品	気品のルール速習講座	21
スピーチ	リラクセスピーチ講座	21
ヘルス	ヘルスマネジメント講座	22
マインド	マインドフルネス講座	22
人脈力	人脈形成力養成講座	22
空気力	空気マネジメント力養成講座	22
キネマ	自己形成のキネマ講座	23
営業能力活用プログラム		
戦略総務	戦略的総務講座	23
戦略人事	戦略的人事講座	23
戦略財務	戦略的財務講座	23
戦略企画	戦略的企画講座	24
広告	広告ビジネス講座	24
食品	食品ビジネス講座	24
観光	観光・地域振興ビジネス講座	24
エアライン	エアラインビジネス講座	25
護身術	サイバー護身術講座	25
ひとり	ひとり会社の始め方・育て方講座	25
お金	お金の貯め方・増やし方講座	25
修了認定プログラム		
ロール	営業ロールプレイング講座	26
プレゼン	営業プレゼンテーション講座	26
とことん寄り添う個別指導プログラム		
CA	営業型客室乗務員育成セミナー	27
文章力	文章力ブラッシュアップセミナー	27
自分史	自分史のマンガ原作セミナー	27
面談力A	面談力ブラッシュアップセミナーA	28
面談力B	面談力ブラッシュアップセミナーB	28
面談力C	面談力ブラッシュアップセミナーC	28
プレ向上A	プレゼンス向上セミナーA	28
プレ向上B	プレゼンス向上セミナーB	28

◆講座名横の数字はパンフレット内のページ番号◆

## 《資格取得・スキル育成コース》

宅建	宅地建物取引士養成講座	29
FP	FP技能士養成講座	29
旅行	旅行業務取扱管理者講座	29
知的財産	知的財産管理技能士養成講座	29
簿記	日商簿記検定対策講座	30
色彩	色彩スペシャリスト養成講座	30
メンタル	メンタルヘルス検定対策講座	30
ホテル	ホテルインスペクター養成講座	31
東京ガイド	東京シティガイド検定対策講座	31
スポボラ	スポーツボランティア養成講座	31
インターネット	インターネット検定対策講座	32
マナー	マナー・プロトコール講座	32
フォーマル	フォーマルウェア入門講座	32
思考力	数学・思考力検定対策講座	33

会計	道具としてのビジネス会計塾	33
統計	道具としてのビジネス統計塾	33
韓国語	初級ビジネス韓国語講座	34
最新時事	最新時事問題eラーニング塾	34
SNS	ソーシャルメディア活用講座	34
グローバル	グローバルマナー講座	35
新商品	新商品プロデューサー育成塾	35
空間	アート空間コーディネート講座	35
映像	映像コンテンツプロデューサー講座	36
ビジプラ	ビジネスプラン策定講座	36
コピー	コピーライティング講座	36
ユーモア	即興ユーモアスキル特訓塾	37
アプリ	スマホアプリ開発講座	37
講師	講師・プレゼンススキル特訓塾	37



# 2022年度OMA開講スケジュール

1限	9:00~10:30	2限	10:40~12:10	3限	13:00~14:30
4限	14:40~16:10	5限	16:20~17:50	6限	18:00~19:30

月日	曜日	対面型/ライブ型講座						オンデマンド型講座 公開日		
		1限	2限	3限	4限	5限	6限			
4/1	金								簿記(全22回)	
4/2	土								スポボラ(1回+対面2回)	
4/3	日								宅建(全55回)	
4/4	月								インターネット(全12回)	
4/10	日	CA	CA	面談力A	自分史					
4/12	火				色彩					
4/16	土		スポボラ	スポボラ					思考力(1回+対面13回)	
4/17	日	文章力	文章力	プレ向上A	面談力C					
4/19	火				色彩					
4/23	土		スポボラ	スポボラ						
4/26	火				色彩					
4/29	金	CA	CA	自分史	映像	コピー				
5/1	日								自己プロ	
5/8	日		営業基礎	ビジュアル	スピーチ	伝わる			アート	敬語
		CA	CA	面談力A	自分史	面談力C				
5/10	火			韓国語	色彩					
5/11	水								新商品	
5/13	金	思考力	思考力							
5/14	土		講師	プレ向上B	SNS	映像			論理	キネマ
5/15	日	思考力	思考力							
5/16	月									最新時事(eラーニング)
5/17	火			韓国語	色彩					
5/20	金	思考力	思考力							
5/22	日	思考力	思考力	ボイス	第一印象	ヘルス			哲学	営業ヒア
		文章力	文章力	プレ向上A	面談力B	面談力B				
5/24	火			韓国語	色彩					
5/27	金	思考力	思考力							
5/28	土		講師	自分史	映像	コピー			算術	空気力
5/29	日	思考力	思考力							
5/31	火			韓国語	色彩					
6/1	水									空間(1回+対面6回)
6/3	金	思考力	思考力							
6/4	土			人脈力	価格	マインド			幾何学	営業提案
		CA	CA	面談力A	自分史	面談力C				

月日	曜日	対面型/ライブ型講座						オンデマンド型講座 公開日	
		1限	2限	3限	4限	5限	6限		
6/5	日	思考力	思考力						
6/7	火			韓国語	色彩				
6/10	金	思考力	思考力						
6/11	土		講師	プレ向上B	SNS	映像			
6/12	日	思考力	思考力						
6/14	火			韓国語	色彩				
6/16	木							会計(全7回)	
6/17	金	思考力	思考力						
6/19	日	思考力	思考力	大阪弁	気品	人間観察		マーケ	営業クロ
		文章力	文章力	プレ向上A	面談力B	面談力B			
6/21	火			韓国語	色彩			FP(全22回)	
6/24	金	思考力	思考力						
6/25	土		講師	グローバル	映像	コピー		心理学	時事基礎
6/26	日	思考力	思考力						
6/28	火			韓国語					
6/29	水						新商品		
7/2	土			カラー	リモート	ロジカル		ITスキル	片仮名
		CA	CA	面談力A	自分史	面談力C			
7/5	火			韓国語					
7/10	日		講師	プレ向上B	SNS	映像			
7/12	火			韓国語					
7/16	土		講師	グローバル	自分史				
7/20	水						新商品		
7/24	日	文章力	文章力	プレ向上A	面談力B	面談力B		統計(全7回)	
7/30	土			グローバル	面談力C	映像		マナー(7回+対面2回)	
7/31	日		講師		空間			アプリ(1回+対面4回)	
8/6	土		講師	面談力A	自分史	コピー			
8/7	日				空間				
8/20	土				空間				
8/27	土				空間				
9/3	土				空間				
9/6	火		CA	プレ向上B	面談力C	コピー			
9/10	土			面談力A		コピー			
9/13	火			アプリ	アプリ				
9/14	水			アプリ	アプリ				
9/17	土			ブラインド	巻込力	雑談力		信頼力	
			ホテル	CA	面談力B	面談力B	コピー		
9/20	火			韓国語	フォーマル				
9/21	水						新商品		



月日	曜日	対面型/ライブ型講座						オンデマンド型講座 公開日	
		1限	2限	3限	4限	5限	6限		
9/23	金		映像	サイレント	ボスマネ	クレーム	コピー	謝罪力	
9/27	火			韓国語	フォーマル				
10/1	土		CA	面談力A	空間	ユーモア	コピー		
10/9	日		ビジプラ	社交辞令	交渉力	アイデア	コピー		
10/11	火			韓国語	フォーマル				
10/12	水						新商品		
10/15	土		ホテル	プレ向上B	映像	ユーモア	コピー		
10/16	日							知的財産(全19回)	
10/18	火			韓国語	フォーマル				
10/25	火			韓国語	フォーマル				
10/30	日		映像	面談力A	ビジプラ	ユーモア			
11/1	火			韓国語	フォーマル			東京ガイド(6回)	
11/2	水						新商品		
11/3	木		CA	エアライン	護身術	食品		戦略総務	広告
11/6	日			お金	ひとり	面談力C		戦略財務	
11/8	火			韓国語	フォーマル				
11/12	土		ホテル	戦略人事	観光	ユーモア		戦略企画	
11/15	火			韓国語	フォーマル				
11/16	水							最新時事(eラーニング)	
11/20	日		CA	プレ向上B	ビジプラ	マナー			
11/22	火			韓国語	フォーマル				
11/26	土			映像	ユーモア				
11/29	火			韓国語	フォーマル				
12/1	木							メンタル(全13回)	
12/10	土		ホテル	プレ向上B	ビジプラ	マナー			
12/18	日		CA	映像	ユーモア	ビジプラ			
1/7	土		面談力C	ロール	ロール	ロール			
			ホテル	プレゼン	プレゼン	プレゼン			
1/15	日		CA	プレ向上B	ユーモア	ビジプラ			
1/28	土		ホテル	CA	ユーモア				
2/1	水							旅行(全40回)	
2/5	日			ロール	ロール	ロール			
				プレゼン	プレゼン	プレゼン			
2/11	土		CA	ユーモア					
2/19	日			ロール	ロール	ロール			
				プレゼン	プレゼン	プレゼン			
2/25	土			CA	ユーモア				

## リベラルアーツプログラム

### 論理学基礎講座

適性検査で出題される「推論」「判断推理」「順列・組み合わせ」などは数学的センスよりは論理的に物事を考える能力が問われています。数学の問題として苦手意識を持つのではなく、推理小説の犯人を楽しみながら探すつもりで問題演習に取り組んでください。リベラルアーツの論理学の面白さを感じるはずですよ。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
論理学演習	YouTube	5月14日(土)～2月28日(火)

## リベラルアーツプログラム

### 算術基礎講座

適性検査で苦勞する仕事算、速度算、濃度算、割合などの数的推理の源流はリベラルアーツの算術です。数的推理の問題を解くテクニックや公式を学ぶ以前に、算術の基礎を集中的に学び、各種の計算の基礎となる考え方を身につけることが必要です。本講座では問題演習と解説を繰り返すことにより苦手意識を取り除きます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
算術演習	YouTube	5月28日(土)～2月28日(火)

## リベラルアーツプログラム

### 幾何学基礎講座

適性検査のうち図形を扱った空間把握と言われている分野はリベラルアーツの7科目の中の幾何学をマスターすることで活路が開けます。空間把握はセンスや才能の問題ではありません。空間把握の基礎となる問題の演習と解説を集中的に繰り返し、正しい解き方を身につけ、苦手意識を克服しましょう。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
幾何学演習	YouTube	6月4日(土)～2月28日(火)

## リベラルアーツプログラム

### 伝わる文章表現力講座

文章表現力に才能は必要ありません。いくつかの基本的な「約束事」を覚えるだけで、誰でも読み手にきちんと伝わる文章になります。この講座では基本的な約束事に加え、書き手の魅力を伝え、読み手に「この人に会ってみたい」「もっと知りたい」と思わせるためのテクニックを伝授します。講師は『MAQUIA』『marisol』『eclat』『LEE』『BAILA』『家庭画報』などの女性誌で美容記事を編集・執筆する小田ユイコ氏です。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
文章表現演習	対面／Zoom	5月8日(日) 5限



## リベラルアーツプログラム

### ビジネスのためのアート講座

一流のビジネスパーソンほど美術館やコンサートに頻繁に足を運びます。これはリフレッシュのためにアートに接しているだけでなく、ビジネススキルをアップさせるためです。本講義ではアートを通じてビジネスに必要なスキルを学び、アート(美術、音楽)の鑑賞のマナーを学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
ビジネスのためのアート	YouTube	5月8日(日)~2月28日(火)

## リベラルアーツプログラム

### ビジネスのための哲学講座

日本では哲学はビジネスから一番遠い存在であると考えられています。しかし、欧米では多くのビジネスエリートが、学生時代に哲学を専攻しています。哲学で学んだ論理力、思考方法はコミュニケーション、合意形成に有益であり、問題解決や新ビジネスにつながります。哲学を通じてビジネスに必要なスキルを身に付けましょう。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
ビジネスのための哲学	YouTube	5月22日(日)~2月28日(火)

## リベラルアーツプログラム

### ナチュラル敬語力講座

ビジネスの現場においては、敬語が不可欠です。それは、相手に不快感を与えないための最低限のマナーであるとともに、きちんとした言葉遣いができるかどうかだけで、「仕事ができる人かどうか」が判断されてしまうからです。本講座では、その場に適した敬語がいつでも自然と使えるようになることを目指します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
敬語力演習	YouTube	5月8日(日)~2月28日(火)

## 営業コアプログラム

### 営業基礎講座

「営業とは何か?」「企業における営業の重要性」「営業活動を構成するプロセス」「営業のタイプ分け」「営業のやりがいや面白さ」「女性営業職が強く求められている理由」など、営業の基本中のキホンをコンパクトに学ぶにとともに、営業に関する世界観を形成します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
営業基礎演習	対面/Zoom	5月8日(日) 2限

## 営業コアプログラム

### 営業ヒアリング力養成講座

営業活動においては、ヒアリング力の強化が重要なポイントとなることや、饒舌な人より話下手の人の方がはるかに適性を有していることを認識することで、ヒアリング力を武器に「売り込む営業」から「買ったがらせる営業」への移行を図る方法を学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
営業ヒアリング力演習	YouTube	5月22日(日)~2月28日(火)

## 営業コアプログラム

### 営業提案力養成講座

ヒアリングによって引き出した顧客のニーズを満たす手段や方法に、自社の商品やサービスを巧みに組み込んで企画・提案を作成し、それが顧客に好意的に受け止めてもらえるように伝達・アピールするポイントを学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
営業提案力演習	YouTube	6月4日(土)~2月28日(火)

## 営業コアプログラム

### 営業クロージング力養成講座

自社に有利な合意点に導くための理詰めの思考や、契約しやすい雰囲気や顧客の購買意欲を高める心理学的手法を用いることで、顧客に自らの意思で購入することを表明させるとともに、それを継続的な取引関係に結びつけるクロージングの手法を習得します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
営業クロージング力演習	YouTube	6月19日(日)~2月28日(火)



## 営業ハードスキルプログラム

### リモート営業講座

リモート営業が主流となってくる中、オンラインを活用した顧客開拓の方法、効率的なミーティングや提案営業の仕方、クロージングの秘訣などを学ぶことで、ボーダレスに「いつでも、どこでも、誰とでも」つながる仕事で、最大限の能力を発揮できるようになることを目指します。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
リモート営業演習	対面／Zoom	7月2日(土) 4限

## 営業ハードスキルプログラム

### 営業心理学講座

優れた営業ほど、顧客の心理を知り、相手の状態や思考パターンに合わせた営業手法を用います。その結果、お客様の中に、「あなたの話を聞きたい」「あなたから買いたい」「この商品は私に必要だ」というような気持ちが生まれるのです。本講座では、営業に役立つ心理学的なテクニックを学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
営業心理学演習	YouTube	6月25日(土)～2月28日(火)

## 営業ハードスキルプログラム

### 営業マーケティング講座

営業活動に従事する人もそうでない人にも身につけてほしい技術が「マーケティング」です。本講座では、営業活動においてマーケティングがどのように機能しているかを理解し、マーケティングの基礎を体系的に学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
営業マーケティング演習	YouTube	6月19日(日)～2月28日(火)

## 営業ハードスキルプログラム

### 価格設定士養成講座

それぞれの状況や場面において「商品やサービスの価格をいくらに設定したら良いか」を、マーケティング、会計学、経済学、心理学、統計学、社会調査論などの知識やスキルを総動員して算定する手法を学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
価格設定演習	対面／Zoom	6月4日(土) 4限

## 営業ハードスキルプログラム

### カラーマーケティング講座

私たちはさまざまな色に囲まれて生活していますが、色は人々の心理に大きな影響を与えています。本講座では、こうした色が人間の感情に及ぼす影響を利用することで、購買意欲を高めたり、集客を図ったりする方法を学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
カラーマーケティング演習	対面/Zoom	7月2日(土) 3限

## 営業ハードスキルプログラム

### 人間観察力養成講座

相手の性格、好み、思考・行動パターン等が事前に調査できれば、営業プロセスをかなり有利に導くことができますが、現実にはそううまくはいきません。そうなると、相手の言葉遣い、目線、表情、しぐさ等からそれを見抜かなければなりません。その手法を学ぶのが本講座の目的です。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
人間観察演習	対面/Zoom	6月19日(日) 5限

## 営業ハードスキルプログラム

### ビジネス片仮名語講座

ビジネスの世界では、日常生活では使用しないような片仮名語が飛び交うことがしばしばですが、そんな時の多くの人々の対応は、前後の文脈で何となくわかった気になるか、そのまま聞き流してしまうかのいずれかのようなものです。本講座では、それらの大部分をマスターするために、戦略・マーケティング関連の用語やビジネスフレームワークの理解に努めます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
ビジネス片仮名語演習	YouTube	7月2日(土)~2月28日(火)

## 営業ハードスキルプログラム

### ビジネス大阪弁講座

大阪弁には、関西でしか使われない特別なニュアンスを持ったフレーズや言葉があります。本講座では、関西出張や赴任の際に誤解やとまどいのもととなる、大阪弁の表現や言い回しの意味や用法を正しく理解するとともに、そうした言葉にも色濃く反映されている上方の商慣習やビジネス哲学に親しむことを目指します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ビジネス大阪弁演習	対面/Zoom	6月19日(日) 3限



## 営業ハードスキルプログラム

### ロジカルシンキング講座

本講座では、問題を分解して再構成し、結論を導き出すための思考法を学びます。これにより、問題の本質や解決策が導きやすくなりますので、面接やプレゼンテーションにおいて、自分の頭の中を瞬時に整理し、言いたいことをコンパクトにまとめることや説得力を高めることも可能となります。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ロジカルシンキング演習	対面/Zoom	7月2日(土) 5限

## 営業ハードスキルプログラム

### 時事理解力基礎講座

現代社会のできごとを多角的・公正に理解・判断し、その課題を解決するための総合的な知識、思考力、判断力を養成するために、時事問題に関心を持つことが必要です。新聞離れ、テレビ離れの進むZ世代がどのようにニュースと接すればよいかを伝授します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
時事基礎演習	YouTube	6月25日(土)~2月28日(火)

## 営業ハードスキルプログラム

### ITスキル基礎講座

スマホとSNSだけでコミュニケーションを行ってきたZ世代が、社会に出て最初にぶつかる壁がパソコンとインターネットによるコミュニケーションへの適応です。本講座でパソコンとインターネットのコミュニケーションの基本を学んだ方は「インターネット検定対策講座」にチャレンジしてください。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
ITスキル基礎演習	YouTube	7月2日(土)~2月28日(火)

## 営業ソフトスキルプログラム

### ビジネス社交辞令講座

「社交辞令なんて、見え見えのウソで何の効果もない」などと思ったら大間違いです。見え見えでも言われたいものなんです、人間は。本講座では、社交辞令を巧みに用いることによって、状況を改善させることができるスキル、苦境を打開することができるスキルを伝授します。そして確実に手に入れることができるのが、相手の言葉が社交辞令かどうかを見抜く目です。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
社交辞令演習	対面/Zoom	10月9日(日) 3限

## 営業ソフトスキルプログラム

### 雑談力養成講座

雑談力は、相手との距離を縮め、良い人間関係を築く力です。雑談力を身に付けることで、人から好かれ、愛され、信頼されることであなたの評価が高まり、人間関係も仕事も一気に開くことができます。この雑談力は、ビジネスシーンでも十分活用でき、特に営業成績を飛躍的に伸ばしたいと願うならば、是非身に付けておきたいスキルです。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
雑談力演習	対面／Zoom	9月17日(土) 5限

## 営業ソフトスキルプログラム

### 謝罪力養成講座

この講座で学ぶのは、ピンチを切り抜け、マイナスの関係をゼロに戻すだけの謝罪ではありません。顧客や得意先から信頼され、仲間に慕われ、部下を動かすなど、謝罪を最大のチャンスとして活かす方法です。超一流の営業は本当に謝るのが上手いものです。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
謝罪力演習	YouTube	9月23日(金)～2月28日(火)

## 営業ソフトスキルプログラム

### 交渉力養成講座

本講座の目的は、相手との良好な関係を作り、お互いに協力し合う姿勢を長期的に維持しながら、自社の利益をしっかりと確保する手法を身につけることです。抽象的な理解にとどまらないよう、なるべく身近で多様な事例をたくさん紹介しながら、ロールプレイングも織り交ぜて、交渉力を磨きます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
交渉力演習	対面／Zoom	10月9日(日) 4限

## 営業ソフトスキルプログラム

### 巻き込み力養成講座

仕事ができる人に共通している能力の1つが「巻き込み力」です。大きなプロジェクトを任された時、周りの人々からの信頼を獲得し、彼らを動かすことができなければ、目標を成し遂げることは不可能だからです。本講座で学ぶのは、社内と社外で人々を巻き込む力を身につける方法です。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
巻き込み力演習	対面／Zoom	9月17日(土) 4限

## 営業ソフトスキルプログラム

### 信頼関係構築力養成講座

多様な人々とコミュニケーションをとらないといけない営業職にとって、相手との信頼関係をしっかりと築くことができるかがとても重要になります。本講座では、信頼される人の条件とはどのようなものなのか、信頼関係を築くためにはどういったことが必要なるのかを考察します。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
信頼関係構築演習	YouTube	9月17日(土)～2月28日(火)

## 営業ソフトスキルプログラム

### ボスマネジメント講座

ボスマネジメントとは、部下が上司の性格や特性を理解した上で、上司をうまく動かし、成果に結びつけることで、高い業績を上げている人が共通に有する行動特性とも言われます。ボスマネジメントの考え方は、上司以外に、相手が顧客でも、友人でも、親でも、恋人や配偶者でも成立しますので、さまざまなコミュニケーションの局面で活用することが可能となります。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
ボスマネジメント演習	対面／Zoom	9月23日(金) 4限

## 営業ソフトスキルプログラム

### アイデア発想力養成講座

ビジネスプラン策定、新商品開発、企画立案、組織革新、業務改善……企業に入社するとあらゆる局面においてオリジナリティあるアイデアが必要となります。本講座では、創造的に問題の解決を図る方法、すなわちアイデア発想力を磨く方法を学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
アイデア発想力演習	対面／Zoom	10月9日(日) 5限

## 営業ソフトスキルプログラム

### クレーム対応力養成講座

営業に顧客からのクレームは付き物です。激しいクレームに対峙した時、真っ先に心に湧き起さるのが極度の緊張や恐怖心で、それをどう制するか最大の勝負となります。本講義では、実務の中でクレームにどのように対応すれば良い結果に結びつくかの実験的な取り組みをしてきた講師から、さまざまなケースに合わせた対処の方法を学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
クレーム対応力演習	対面／Zoom	9月23日(金) 5限



## 営業ソフトスキルプログラム

### ブラインドコミュニケーション講座

言葉に依存して社会生活を送っている視覚障がい者のコミュニケーション能力の高さをヒントに生み出された講座です。見えるがゆえに社内外で発生するコミュニケーションロスを明確に認識するとともに、極力曖昧さを排除し、言葉できちんと伝えることで、組織活性化、顧客満足度の向上、チームビルディング等を実現することを目指します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ブラインドコミュニケーション	対面/Zoom	9月17日(土) 3限

## 営業ソフトスキルプログラム

### サイレントコミュニケーション講座

本講座では、「ブラインドコミュニケーション」とは逆に、言葉を使わずに想いを相手に伝える訓練を行います。現代人は言葉に依存し過ぎることで、言葉以外のコミュニケーションの能力が知らず知らずのうちに退化しているからです。本講座で、しゃべらなくても伝えることができる能力を磨き、そこに言葉の威力をプラスすれば、コミュニケーション能力が数倍にも強化されるはずです。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
サイレントコミュニケーション	対面/Zoom	9月23日(金) 3限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 自己プロデュース講座

自分で自分をコントロールし、望ましい方向に進めるようにプロデュースする方法を学びます。本講座で特に力を入れるのは、第一印象だけでなく、第二印象、第三印象までも周到に考えてプロデュースする手法で、どんな状況でも適応できる、卓越した柔軟性を身につけることができます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
自己プロデュース演習	YouTube	5月1日(日)~2月28日(火)

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 第一印象力養成講座

営業でも、就活でも、第一印象がその後のパフォーマンスの80%を決めてしまいます。そこで一度付いた悪印象を払拭するのは至難の技ですし、そこで門前払いされたのならば、当然その機会すら与えられないからです。本講座は、ワタナベエンターテイメントカレッジ等で7,000人以上のタレント養成に尽力した経験を持つ、ポージングディレクターの中井信之氏の実践的な指導により、「第一印象だけなら誰にも負けない人材」を養成します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
第一印象力演習	対面/Zoom	5月22日(日) 4限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### ボイトレニング講座

声は、自分の信頼感を生み出したり、相手に自分の感情や性格を伝える、最も大切なコミュニケーションツールの1つであるにもかかわらず、多くの人にとっては、声を磨く場がない、声をトレーニングする方法がわからないというのが現状です。本講座は、音楽プロデューサーのミニー・P氏の指導により、人の心を惹き寄せる魅力的な声を手に入れることを目指す講座です。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ボイトレ演習	対面/Zoom	5月22日(日) 3限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### ビジュアルクリエイト講座

長年、数多くのアーティストやタレントのビジュアル作りをしてきた講師が、業界人と一般人の境界線を無くし、ピンク肌・透明感を出すメイク、その人の良さを引き出すメイク、骨格に合ったメイク、リモート時代に適したメイクの考え方やテクニックを伝授します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ビジュアルクリエイト演習	対面/Zoom	5月8日(日) 3限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 気品のルール速習講座

財力、権力、美貌はいずれ消えてしまうものであるのに対し、唯一ひとたび身につければ消えることがないのが「気品」という考え方をもとに、容姿、会話、行為、などにおける気品とは何なのかを、講師がユーモアたっぷりに説明します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
気品のルール速習	対面/Zoom	6月19日(日) 4限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### リラックススピーチ講座

多くの人々が人前で経験する「緊張」。どんなに練習をしてきても、この緊張がスピーチやプレゼンや面接のパフォーマンスを台無しにしてしまいます。本講座は、緊張しないで人前で話すスキルとテクニックを学ぶとともに、実践的なトレーニングを行います。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
スピーチ演習	対面/Zoom	5月8日(日) 4限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### ヘルスマネジメント講座

「ヘルスマネジメント」とは、企業で働く従業員の健康づくりを経営の優先課題として積極的に取り組むことにより、企業価値の向上等につなげていく経営手法です。本講座では、フィジカル、メンタルの両面から、このヘルスマネジメントの確立方法を学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
ヘルスマネジメント	対面/Zoom	5月22日(日) 5限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### マインドフルネス講座

過去の経験や先入観にとらわれることなく、身体の五感に意識を集中させ、「今、瞬間の気持ち」「今ある身体状況」といった現実をあるがままに知覚して受け入れる心を育むことで、営業職が心の健康を保つとともに、集中力、記憶力、作業処理スピードの向上を実現するための講座です。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
マインドフルネス演習	対面/Zoom	6月4日(土) 5限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 人脈形成力養成講座

ビジネス界においては、人脈はお金をはるかに上回る最強の資産です。とはいえ、それは名刺交換やSNSでの結びつきだけで得られるほど単純なものではありません。本講座では、相手に「また会いたい」と思ってもらえる人になるためにはどうしたら良いのかを多様な角度から考察します。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講日・時限
人脈形成演習	対面/Zoom	6月4日(土) 3限

## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 空気マネジメント力養成講座

空気を読むことが重視される昨今ですが、本講座が目指す究極の境地は、単に読むだけではなく、空気を自由自在にコントロールできるようになることです。「凍りついたような空気を一瞬で和らげる」「沈滞した雰囲気蔓延する組織のモチベーションを一気に高める」……どうしたらそれが実現できるのかを、トレーニングを交えながら学びます。

●回数/1回

●教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
空気マネジメント演習	YouTube	5月28日(土)~2月28日(火)



## 営業ヒューマンスキルプログラム

### 自己形成のキネマ講座

自己変革の過程において、自らの将来的な理想像を模索するにあたり、名作映画に登場する女性の生き方や考え方の中に、そのモデルを求めることを目指す講座です。さらに、年代別にどのような映画が観られてきたのかを知ることにより、雑談力の向上という副次効果も手に入れます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
自己形成のキネマ学	YouTube	5月14日(土)～2月28日(火)

## 営業能力活用プログラム

### 戦略的総務講座

「総務」と聞くと一般職・事務職の仕事と思われる学生の方は多いと思います。しかし、総務にも営業的なスキルやセンスが必要です。そのような人材が集まった総務部門は戦略性を持った業務を行うことができ、企業全体の成長のスピードとパワーの源泉となります。営業的なセンスを持った戦略的総務とは何かを考える講座です。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
戦略的総務演習	YouTube	11月3日(木)～2月28日(火)

## 営業能力活用プログラム

### 戦略的人事講座

「人事」というと「採用」のイメージが強いと思います。しかし、「ヒト・モノ・カネ」というように人事は重要な経営資源であるヒトをパワーアップするために、採用以外に育成、評価、転勤、昇格などを行うほか、福利厚生なども担当し、営業的なセンスやスキルが必要な職場です。営業感覚を持った人事とは何かを考える機会とします。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
戦略的人事演習	Zoom／対面	11月12日(土) 3限

## 営業能力活用プログラム

### 戦略的財務講座

「財務」というとクラブや学友会の「会計」を連想される方が多いと思います。しかし、企業における財務とは経営資源の「ヒト・モノ・カネ」のうち「カネ」を動かし、ヒトやモノも動かすことになり、営業活動に大きく影響を与えます。営業的なセンスを持った財務とは何か、一緒に考えてみませんか。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
戦略的財務演習	YouTube	11月6日(日)～2月28日(火)

## 営業能力活用プログラム

### 戦略的企画講座

テレビドラマでは常に花形部門として登場する企画部門、鼻持ちならない連中の集まりに見えるかもしれませんが、しかし、企画部門は企業全体を見渡した事業計画の策定と実行の中心であり、常に最優先すべきは顧客であり、営業部門です。テレビドラマの企画部門の登場人物たちは、どれだけ営業マインドを持っているでしょうか。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
戦略的企画演習	YouTube	11月12日(土)～2月28日(火)

## 営業能力活用プログラム

### 広告ビジネス講座

営業に関する知識やスキルをBtoBの世界で活用することを目的として、広告主、広告代理店、制作会社、各種メディアなど、さまざまなプレイヤーの相互関連性の上に成立している広告ビジネスを取り上げ、業界の特性やそこの営業の特徴について学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間
広告ビジネス演習	YouTube	11月3日(木)～2月28日(火)

## 営業能力活用プログラム

### 食品ビジネス講座

営業に関する知識やスキルをBtoCの世界で活用することを目的として、食品メーカー、原材料供給業者、卸売業者、小売業者、外食業者、食品機械メーカーなど、さまざまなプレイヤーの相互関連性の上に成立している食品ビジネスを取り上げ、業界の特性やそこの営業の特徴について学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
食品ビジネス演習	対面／Zoom	11月3日(木) 5限

## 営業能力活用プログラム

### 観光・地域振興ビジネス講座

営業に関する知識やスキルを、国や地方自治体などの公的セクターや地域住民と関連が深い世界で活用することを目的として、観光ビジネスや地域振興ビジネスを学習対象として取り上げ、ビジネスの特性やそこの営業の特徴について学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
観光・地域振興演習	対面／Zoom	11月12日(土) 4限

## 営業能力活用プログラム エアラインビジネス講座

エアライン業界を志望するなら、その前提として最低限知らなければならない“基本のキ”を学ぶ講座です。国内エアラインならびに受験可能な外資系エアラインにおける客室乗務員とグランドスタッフそれぞれの業務内容、各社・各職種に求められる人材、採用試験の具体的内容、航空会社を取り巻く市場環境、エアライン各社の戦略動向などを学びます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
エアラインビジネス演習	対面／Zoom	11月3日(木) 3限

## 営業能力活用プログラム サイバー護身術講座

企業の極秘技術を勝手に流用された商品が諸外国で販売される、銀行の預金が第三者に引き出される等、サイバー空間を介した犯罪の報道を耳にすることも少なくありません。本講座では、サイバー空間における最近の事故事例を解説すると同時に、被害から身を守るためのノウハウをわかりやすくかつ楽しく学んでいただきます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
サイバー護身術演習	対面／Zoom	11月3日(木) 4限

## 営業能力活用プログラム ひとり会社の始め方・育て方講座

職場の人間関係に悩まされたくない。もっと自由な時間が欲しい。会社も将来どうなるかわからない時代だから、自分で稼ぐ力を身につけたい。いずれそんな時がやってくるかもしれないあなたに、「起業」という人生の選択肢を常に持ち続けていただくための講座です。本講座で伝授するのは、最初は小さく初めて、トライ＆エラーを繰り返しながら、成功確率を高める方法です。これなら学生のうちに、あるいは企業に勤めながら、サイドビジネスとして取り組むことも可能ですね。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
起業スキル演習	対面／Zoom	11月6日(日) 4限

## 営業能力活用プログラム お金の貯め方・増やし方講座

健康や美貌、平和な家庭、子どもの教育、幸せな老後……最終的にはお金の有る無しがそれらを左右するであろうことは否定できません。とはいえ、お金をただ普通に貯めるだけでは、ハイパーインフレになろうものなら、瞬間に資産価値が目減りしてしまいます。本講座では、預貯金、株式、債券、投資信託、ETF、為替、不動産、貴金属、原油、穀物、仮想通貨など、あらゆる投資対象を視野に置きながら、さまざまなリスクに対応するための資産運用の方法を考えます。

●回数／1回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
お金の貯め方・増やし方	対面／Zoom	11月6日(日) 3限



# 修了認定プログラム

営業楽部の最後の関門は、修了試験に相当する「修了認定プログラム」です。修了希望者は、「営業ロールプレイング講座」と「営業プレゼンテーション講座」の両方の講座に合格しなければなりません。これによって、営業楽部修了者の対外的な品質が保たれることになるのです。

両講座とも、1月～2月に合計9回開講されますが、それぞれいずれか1回に合格すれば、条件クリアです。

## 営業ロールプレイング講座

「自分が誰で、顧客は誰なのか」「扱う商品やサービス」などの状況設定が事前に与えられ、営業楽部で身につけた知識やスキルを活かして、顧客役の講師陣と商談を行います。営業楽部での学びが不十分な場合は不合格となりますが、その際に「どこが問題で、何を改善すれば良いのか」の指導が丹念に行われるため、何度か受験することで、修了者の能力は飛躍的にアップするはず。当初より、不合格と再受験によるレベルアップを狙った講座です。

●教材費／なし

### 対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限
営業 ロールプレイング 演習	1/7	土	3限
			4限
			5限
	2/5	日	3限
			4限
			5限
	2/19	日	3限
			4限
			5限

## 営業プレゼンテーション講座

事前にテーマが与えられ、営業楽部で身につけた知識やスキルを活かして、顧客役の講師陣の前でプレゼンテーションを行います。営業楽部での学びが不十分な場合は不合格となりますが、その際に「どこが問題なのか」「何を改善すれば良いのか」の指導が丹念に行われるため、何度か受験することで、修了者の能力は飛躍的にアップするはず。当初より、不合格と再受験によるレベルアップを狙った講座です。

●教材費／なし

### 対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限
営業 プレゼンテーション 演習	1/7	土	3限
			4限
			5限
	2/5	日	3限
			4限
			5限
	2/19	日	3限
			4限
			5限

# とことん寄り添う個別指導プログラム(営業楽部修了者のみ)

## 営業型客室乗務員育成セミナー

営業楽部の修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。他の大学やスクールとは一味違った「営業楽部での学びを活かした客室乗務員」を育成するために、現役客室乗務員による新しいタイプのレッスンを行います。前半の10回で基本的な能力やスキルを身につけた後、10名程度にメンバーを絞って、後半10回の少人数レッスンが行われます。

●回数/：20回 ●教材費/なし

### ◆基本レッスン

科目	月日	曜日	時限
CAセミナー1	4/10	日	1限
CAセミナー2			2限
CAセミナー3	4/29	金	1限
CAセミナー4			2限
CAセミナー5	5/8	日	1限
CAセミナー6			2限
CAセミナー7	6/4	土	1限
CAセミナー8			2限
CAセミナー9	7/2	土	1限
CAセミナー10			2限

### ◆少人数レッスン

科目	月日	曜日	時限
CAセミナー11	9/6	火	2限
CAセミナー12	9/17	土	3限
CAセミナー13	10/1	土	2限
CAセミナー14	11/3	木	2限
CAセミナー15	11/20	日	2限
CAセミナー16	12/18	日	2限
CAセミナー17	1/15	日	2限
CAセミナー18	1/28	土	3限
CAセミナー19	2/11	土	3限
CAセミナー20	2/25	土	3限

## 文章力ブラッシュアップセミナー

営業楽部の修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「文章力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンを行います。

●回数/4回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
文章力セミナーⅠ	4/17	日	1限
			2限
文章力セミナーⅡ	5/22	日	1限
			2限

科目	月日	曜日	時限
文章力セミナーⅢ	6/19	日	1限
			2限
文章力セミナーⅣ	7/24	日	1限
			2限

## 自分史のマンガ原作セミナー

営業楽部の修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。マンガ原作者の門脇正法氏の指導の下、自分のこれまでの人生を題材としたマンガ原作を創作するという作業を通じて、営業や就活において不可欠な「ストーリー構築力」や「セルフブランディング力」を養成します。

●回数/8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
自分史マンガセミナーⅠ	4/10	日	4限
自分史マンガセミナーⅡ	4/29	金	3限
自分史マンガセミナーⅢ	5/8	日	4限
自分史マンガセミナーⅣ	5/28	土	3限

科目	月日	曜日	時限
自分史マンガセミナーⅤ	6/4	土	4限
自分史マンガセミナーⅥ	7/2	土	4限
自分史マンガセミナーⅦ	7/16	土	4限
自分史マンガセミナーⅧ	8/6	土	4限

# とことん寄り添う個別指導プログラム(営業楽部修了者のみ)

## 面談力ブラッシュアップセミナー

営業楽部の修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。営業楽部で学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「面談力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/A:8回、B:4回、C:8回

●教材費/なし

### ◆面談力セミナーA(8回)

科目	月日	曜日	時限
面談力セミナーAⅠ	4/10	日	3限
面談力セミナーAⅡ	5/8	日	3限
面談力セミナーAⅢ	6/4	土	3限
面談力セミナーAⅣ	7/2	土	3限
面談力セミナーAⅤ	8/6	土	3限
面談力セミナーAⅥ	9/10	土	3限
面談力セミナーAⅦ	10/1	土	3限
面談力セミナーAⅧ	10/30	日	3限

### ◆面談力セミナーB(4回)

科目	月日	曜日	時限
面談力セミナーBⅠ	5/22	日	4限
			5限
面談力セミナーBⅡ	6/19	日	4限
			5限
面談力セミナーBⅢ	7/24	日	4限
			5限
面談力セミナーBⅣ	9/17	土	4限
			5限

### ◆面談力セミナーC(8回)

科目	月日	曜日	時限
面談力セミナーCⅠ	4/17	日	4限
面談力セミナーCⅡ	5/8	日	5限
面談力セミナーCⅢ	6/4	土	5限
面談力セミナーCⅣ	7/2	土	5限
面談力セミナーCⅤ	7/30	土	4限
面談力セミナーCⅥ	9/6	火	4限
面談力セミナーCⅦ	11/6	日	5限
面談力セミナーCⅧ	1/7	土	2限

## プレゼンス向上セミナー

営業楽部の修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、好感度や存在感、周囲への影響力などを向上させることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/A:4回、B:8回

●教材費/なし

### ◆プレゼンス向上セミナーA(4回)

科目	月日	曜日	時限
プレゼンス向上セミナーAⅠ	4/17	日	3限
プレゼンス向上セミナーAⅡ	5/22	日	3限
プレゼンス向上セミナーAⅢ	6/19	日	3限
プレゼンス向上セミナーAⅣ	7/24	日	3限

### ◆プレゼンス向上セミナーB(8回)

科目	月日	曜日	時限
プレゼンス向上セミナーBⅠ	5/14	土	3限
プレゼンス向上セミナーBⅡ	6/11	土	3限
プレゼンス向上セミナーBⅢ	7/10	日	3限
プレゼンス向上セミナーBⅣ	9/6	火	3限
プレゼンス向上セミナーBⅤ	10/15	土	3限
プレゼンス向上セミナーBⅥ	11/20	日	3限
プレゼンス向上セミナーBⅦ	12/10	土	3限
プレゼンス向上セミナーBⅧ	1/15	日	3限

## 資格取得プログラム

### 宅地建物取引士養成講座

不動産ビジネスには必要不可欠な国家資格「宅地建物取引士」を目指す講座です。この資格試験の合格率は15%程度で、日本を代表する不動産会社やメガバンク・大手信託銀行の新入社員からも不合格者が続出する難関試験です。だからこそ、取得することに大きな意味がある資格なのですが、本講座では55回という全講座の中で最大の回数を費やすことで、難関突破を目指します。

●回数／55回 ●教材費／約9,000円

科目	受講方式	受講可能期間
宅建合格演習1～55	YouTube	4月3日(土)～10月31日(月) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### FP技能士養成講座

金融、証券、保険、不動産などの分野を志望する方は是非とも取得しておきたい「ファイナンシャルプランニング技能検定3級」(国家資格)の合格を目指す講座です。貯蓄、投資、保険、不動産、年金、相続、税金など、これからどんな人生を歩むにせよ、女性が早めを知っておくべきお金に関する知識が満載です。

●回数／22回 ●教材費／約4,000円

科目	受講方式	受講可能期間
FP合格演習1～22	YouTube	6月21日(火)～9月30日(金) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### 旅行業務取扱管理者養成講座

旅行・観光業務に携わる方は、是非とも取得しておきたい国家資格「国内旅行業務取扱管理者試験(2023年9月)」の合格を目指す講座です。本年度は、観光地理の解説やチェックテストを毎回の授業に組み込むことによって、多くの女性が苦手とする観光地理の知識定着に重点を置きます。この「国内」に合格すれば、「総合旅行業務取扱管理者試験」を受験する際に2科目が免除となります。

●回数／40回 ●教材費／約6,000円

科目	受講方式	受講可能期間
旅行業務取扱管理者演習1～40	YouTube	2月1日(水)～3月31日(金) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### 知的財産管理技能士養成講座

「知的財産管理技能士」は、企業等における発明、実用新案、意匠、商標、営業秘密、著作物等の知的財産の創造、管理、保護または活用を適切に行うための技能・知識を有していることを証する国家資格です。知的財産の評価が融資や出資に関する判断の分かれ目となる金融機関のほか、企業の知的財産部、法務部、研究開発部門、デザイン部門などで活躍することを望む方は、習得しておきたい知識が満載の資格です。

●回数／19回 ●教材費／約4,500円

科目	受講方式	受講可能期間
知財検定合格演習1～19	YouTube	10月16日(日)～3月31日(金) (順次アップします)



## 資格取得プログラム

### 日商簿記検定対策講座

本講座は、年間60万人近くが受験する資格の王様「日商簿記3級」(日本商工会議所)の合格を目指す講座です。日商簿記は、企業のカネの流れを中心にビジネス全体の基礎的な知識が身に付くことから、経理担当者のみならず、すべての社会人に必須の資格として高く評価されています。特に金融機関を志望する方や企業の一般職を志望する方にとっては、「取っていて当たり前」の資格に位置づけられる場合もありますので、早めの取得が望まれます。

- 回数/22回
- 教材費/約5,000円

科目	受講方式	受講可能期間
日商簿記合格演習1~22	YouTube	4月1日(金)~6月30日(木) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### 色彩スペシャリスト養成講座

「色」は世の中のあらゆるものに使われ、私たちは常にその影響を受けています。にもかかわらず、多くの人々は色について理論的・体系的な知識を得る機会はありません。本講座では、色の基礎から、色の組み合わせ方、専門分野における利用などを幅広く学習することで、感性や経験によらない理論の土台を身に付けるとともに、「色彩検定3級」(色彩検定協会)の合格を目指します。

- 回数/10回
- 教材費/テキスト:2,420円(税込) カラーカード:858円(税込)

#### 対面/Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
色彩スペシャリスト演習Ⅰ	4/12	火	4限	色彩スペシャリスト演習Ⅵ	5/24	火	4限
色彩スペシャリスト演習Ⅱ	4/19	火	4限	色彩スペシャリスト演習Ⅶ	5/31	火	4限
色彩スペシャリスト演習Ⅲ	4/26	火	4限	色彩スペシャリスト演習Ⅷ	6/7	火	4限
色彩スペシャリスト演習Ⅳ	5/10	火	4限	色彩スペシャリスト演習Ⅸ	6/14	火	4限
色彩スペシャリスト演習Ⅴ	5/17	火	4限	色彩スペシャリスト演習Ⅹ	6/21	火	4限

## 資格取得プログラム

### メンタルヘルス検定対策講座

仕事や職業生活に強い不安や悩み、ストレスを抱える人は増加傾向にあり、心の不調による休職や離職もまた増加しています。本講座では、働く人たちの心の不調の未然防止と活力ある職場づくりを目指して、職場内での役割に応じて必要なメンタルヘルスケアに関する知識や対処方法を習得し、「メンタルヘルスマネジメント検定」の合格を目指します。

- 回数/13回
- 教材費/約5,000円

科目	受講方式	受講可能期間
メンタルヘルス演習1~13	YouTube	12月1日(木)~3月31日(金) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### ホテルインスペクター養成講座

日本は現在、多くの外国人観光客が訪れる本格的な国際観光大国に近づいています。その結果、ホテルや旅館の品質認証に対するニーズも強く見込まれる時代が到来しようとしています。この品質認証のための綿密な調査を行うのが「ホテルインスペクター」で、本講座は、日本の大学で唯一のホテルインスペクター養成講座です。6回の授業を受講し最終試験に合格すると修了証が授与されます。

●回数／6回

●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
ホテルインスペクター演習Ⅰ	対面／Zoom	9月17日(土) 2限
ホテルインスペクター演習Ⅱ	対面／Zoom	10月15日(土) 2限
ホテルインスペクター演習Ⅲ	対面／Zoom	11月12日(土) 2限
ホテルインスペクター演習Ⅳ	対面／Zoom	12月10日(土) 2限
ホテルインスペクター演習Ⅴ	対面／Zoom	1月7日(土) 2限
ホテルインスペクター演習Ⅵ	対面／Zoom	1月28日(土) 2限

## 資格取得プログラム

### 東京シティガイド検定対策講座

訪日外国人の約半数が訪問するのが首都・東京です。2度目のオリンピック・パラリンピックを迎えた東京の成り立ち、生活、文化、産業を総合的に学ぶ講座です。「東京シティガイド検定」の合格を目指します。観光産業への就職を考えている方だけではなく、東京生活をより充実させたい方、商談の際の知識を増やしたい方にお奨めの講座です。

●回数／6回

●教材費／約2,530円(税込)

科目	受講方式	受講可能期間
東京シティガイド演習Ⅰ～Ⅵ	YouTube	11月1日(火)～2月28日(火) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### スポーツボランティア養成講座

各種のスポーツイベントを支えるスポーツボランティアを養成する講座です。特定非営利活動法人日本スポーツボランティアネットワークと連携し、受講者には修了証が発行されます。これまでの受講者はラグビーワールドカップ、東京オリンピック・パラリンピックなどでボランティアとして活躍しました。

●回数／3回

●教材費／1,500円(税込)

科目	受講方式	受講可能期間
スポーツボランティア入門	YouTube	4月2日(土)～4月23日(土)

◆千代田キャンパス 対面／Zoomでの受講

◆多摩キャンパス 対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限
スポーツボランティアⅠ	4/16	土	2限
スポーツボランティアⅡ			3限

科目	月日	曜日	時限
スポーツボランティアⅠ	4/23	土	2限
スポーツボランティアⅡ			3限

## 資格取得プログラム

### インターネット検定対策講座

スマホとSNSを中心に利用してきたZ世代も、社会ではパソコンとインターネットの利用に重きが置かれるようになります。正しく、安全なコミュニケーションを行うために「インターネットを支える技術」「インターネットの構造」「インターネットのセキュリティとモラル」を学び「インターネット検定」の合格を目指します。

- 回数/12回
- 教材費/なし

科目	受講方式	受講可能期間
インターネット演習 I ~ XII	YouTube	4月4日(月)~2月28日(火) (順次アップします)

## 資格取得プログラム

### マナー・プロトコール講座

「マナー・プロトコール検定3級」(日本マナー・プロトコール協会)を目指す講座です。この検定は、社会人として必須のマナーやプロトコール(国際儀礼)に関わる知識と技能を認定する資格で、本講座を受講者は、最終回の授業中にこの検定を受験することが可能となります。

- 回数/8回+検定試験
- 教材費/約2,100円
- 受験料/約4,500円

科目	受講方式	受講可能期間/受講日・時限
マナー・プロトコール I ~ VII	YouTube	7月30日(土)~12月31日(土)
マナー・プロトコール模擬試験	対面/Zoom	11月20日(日) 5限
マナー・プロトコール検定	対面	12月10日(土) 5限

## 資格取得プログラム

### フォーマルウエア入門講座

衣服の知識とともに祝儀・不祝儀の各シーンにおけるフォーマルウエアの正しい着こなし方、アクセサリーの使い方など、フォーマルウエアの基礎知識を習得し、「フォーマルスペシャリスト検定準2級」(一般社団法人日本フォーマル協会認定)を目指します。

- 回数/10回
- 教材費/1,023円(税込)

#### 対面/Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
フォーマルウエア演習 I	9/20	火	4限	フォーマルウエア演習VI	11/1	火	4限
フォーマルウエア演習 II	9/27	火	4限	フォーマルウエア演習VII	11/8	火	4限
フォーマルウエア演習 III	10/11	火	4限	フォーマルウエア演習VIII	11/15	火	4限
フォーマルウエア演習 IV	10/18	火	4限	フォーマルウエア演習IX	11/22	火	4限
フォーマルウエア演習 V	10/25	火	4限	フォーマルウエア演習X	11/29	火	4限

## 資格取得プログラム

### 数学・思考力検定対策講座

「論理学」「算術」「幾何学」の基礎だけではなく、多くの問題を解き、総合的な数学的思考力のレベルアップを目指す講座です。数学的思考力は適性検査でも差が付きやすく、入社後のあらゆる業務の基礎となり、重視されます。あわせて「数学・思考力検定3級」の合格も目標にします。

●回数／13回+検定試験 ●教材費／2,000円

科目	受講方式	受講可能期間
思考力入門	YouTube	4月16日(土)～5月29日(日)

#### ◆千代田キャンパス 対面/Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限
思考力演習Ⅰ	5/15	日	1限
思考力演習Ⅱ			2限
思考力演習Ⅲ	5/22	日	1限
思考力演習Ⅳ			2限
思考力演習Ⅴ	5/29	日	1限
思考力演習Ⅵ			2限
思考力演習Ⅶ	6/5	日	1限
思考力演習Ⅷ			2限
思考力演習Ⅸ	6/12	日	1限
思考力演習Ⅹ			2限
思考力演習Ⅺ	6/19	日	1限
思考力演習Ⅻ			2限
数学・思考力検定 ※対面のみ	6/26	日	1限
			2限

#### ◆多摩キャンパス 対面/Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限
思考力演習Ⅰ	5/13	金	1限
思考力演習Ⅱ			2限
思考力演習Ⅲ	5/20	金	1限
思考力演習Ⅳ			2限
思考力演習Ⅴ	5/27	金	1限
思考力演習Ⅵ			2限
思考力演習Ⅶ	6/3	金	1限
思考力演習Ⅷ			2限
思考力演習Ⅸ	6/10	金	1限
思考力演習Ⅹ			2限
思考力演習Ⅺ	6/17	金	1限
思考力演習Ⅻ			2限
数学・思考力検定 ※対面のみ	6/24	金	1限
			2限

## スキル育成プログラム

### 道具としてのビジネス会計塾

財務諸表をわかるようになるための講座ではなく、読めるようになるための講座です。会計学を理解している人は世の中に無数にいるのですが、これを有効に活用している人はめったにいません。実は、財務諸表はさほど深く理解しなくても、メッセージを引き出すことは容易にできるのです。本講座では、「財務諸表をパッと見た瞬間に気の利いた一言が言える」ようになることを目指します。

●回数／7回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
ビジネス会計Ⅰ～Ⅶ	YouTube	6月16日(木)～10月31日(月) (順次アップします)

## スキル育成プログラム

### 道具としてのビジネス統計塾

学んでも使えない人々がやたらと多いのが統計学です。本講座では、ビジネスの現場における分析・コミュニケーションツールとして、統計学的手法をエクセルを用いて自由に操れるようになるための講座です。日本を代表する十数社の企業で統計学研修を行う講師が、まったくの初心者や純粋文科系的な頭脳の持ち主に、「 $+$   $-$   $\times$   $\div$   $\sqrt{\quad}$   $\Sigma$ 」を超える数学を一切使わずに、分かりやすく説明します。

●回数／7回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
ビジネス統計学Ⅰ～Ⅶ	YouTube	7月24日(日)～2月28日(火)



## スキル育成プログラム

### 初級ビジネス韓国語講座

韓国語は、文字はハングル表記ですが、日本語と共通している発音が多く、語順もよく似ていますので、日本人が日常使っている言葉を置き換える感覚で学べます。本講座は、まったく韓国語を学んだことのない方がゼロから学習をスタートさせることで、文字の読み書きをマスターし、韓国へ一人で旅行に行っても簡単な会話で食事や買い物ができるまでになることを到達目標とします。

●回数／20回 ●教材費／約1,980円(税込)

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
韓国語初級1	5/10	火	3限	韓国語初級11	9/20	火	3限
韓国語初級2	5/17	火	3限	韓国語初級12	9/27	火	3限
韓国語初級3	5/24	火	3限	韓国語初級13	10/11	火	3限
韓国語初級4	5/31	火	3限	韓国語初級14	10/18	火	3限
韓国語初級5	6/7	火	3限	韓国語初級15	10/25	火	3限
韓国語初級6	6/14	火	3限	韓国語初級16	11/1	火	3限
韓国語初級7	6/21	火	3限	韓国語初級17	11/8	火	3限
韓国語初級8	6/28	火	3限	韓国語初級18	11/15	火	3限
韓国語初級9	7/5	火	3限	韓国語初級19	11/22	火	3限
韓国語初級10	7/12	火	3限	韓国語初級20	11/29	火	3限

## スキル育成プログラム

### 最新時事問題eラーニング塾

マスコミ志望者だけでなく、最新の時事問題を重点的に学びたい人のための講座です。この講座はeラーニング形式で行われ、開講期間中にパソコンやスマホに配信されてくる問題に解答するものです。最新のニュースから出題され、現在何が起きているかを手元で学ぶことのできる講座です。

●回数／1回+3か月 ●教材費／登録費として1,650円

科目	受講方式	受講可能期間	
		夏	冬
最新時事問題入門	YouTube	5月16日(月)～6月15日(水)	11月16日(水)～12月15日(木)
最新時事問題演習	eラーニング	7月1日(金)～9月30日(金)	1月1日(日)～3月31日(金)

◆YouTubeでの「入門」の講座の際に、【eラーニング】についてのご説明をいたします。

## スキル育成プログラム

### ソーシャルメディア活用講座

マーケティングに携わる人々が学んでおきたいソーシャルメディアの基本的な知識から、本やネット記事だけでは得ることが難しい新しいメディアに対する考え方や利用方法まで、データや最新の事例を通して体系的に学び、これからビジネスにおけるソーシャルメディア活用のヒントを得るための講座です。

●回数／3回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間／受講日・時限
SNS活用演習Ⅰ	対面／Zoom	5月14日(土) 4限
SNS活用演習Ⅱ		6月11日(土) 4限
SNS活用演習Ⅲ		7月10日(日) 4限

## スキル育成プログラム グローバルマナー講座

国内で異文化接触の経験が少ない日本人は、外国人ビジネスパートナーとの間にちょっとしたすれ違いや誤解を生むことがしばしばです。本講座では、世界のさまざまな国や地域の人々と接する上で、無用な誤解や不快な思いを避け、互いに心を伝え合うために心得ておきたいグローバル化に必須のマナー、ビジネスの常識、仕事のコツなどを学びます。

●回数／3回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
グローバルマナー演習Ⅰ	対面／Zoom	6月25日(土) 3限
グローバルマナー演習Ⅱ		7月16日(土) 3限
グローバルマナー演習Ⅲ		7月30日(土) 3限

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### 新商品プロデューサー育成塾

製菓・製パン材料の世界的リーディングカンパニー・Puratosの日本法人・ピュラトスジャパンのご協力を得て、商品開発のプロセスに沿って用語や手法の簡単な解説を行いながら、お客様にとっての「新しい価値創造」を現場でどのように行っているかを、体系的に学びます。座学だけではなく、演習も随所に盛り込み、受講者が自ら考えながら能動的に商品開発に関する基礎知識を習得します。

●回数／7回 ●教材費／なし

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
新商品プロデューサー入門	5/11	水	6限	新商品プロデューサー演習Ⅳ	9/21	水	6限
新商品プロデューサー演習Ⅰ	6/1	水	6限	新商品プロデューサー演習Ⅴ	10/12	水	6限
新商品プロデューサー演習Ⅱ	6/29	水	6限	新商品プロデューサー演習Ⅵ	11/2	水	6限
新商品プロデューサー演習Ⅲ	7/20	水	6限				

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### アート空間コーディネート講座

コロナ禍がもたらしたリモートワークやお家時間の増大により、「過ごしやすいプライベート空間の創造が、仕事や家庭生活の質を向上させる」という認識が、人々の間に高まってきました。本講座では、天体観測、ASMRホラー、コーヒーの淹れ方、ハーブ・観葉植物栽培、伝統工芸等の体験型学習を通じて、五感をフルに活用したアート感覚を養うとともに、パートナー企業とのコラボレーションによって、女子大生ならではの空間設計や新たなライフスタイルの構築を目指します。

●回数／7回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間／受講日	科目	受講方式	曜日
アート空間演習Ⅰ	YouTube	6月1日(水) ～7月30日(土)	アート空間演習Ⅳ	対面／Zoom	8月20日(土)4限
アート空間演習Ⅱ	対面／Zoom	7月31日(日) 4限	アート空間演習Ⅴ		8月27日(土)4限
アート空間演習Ⅲ		8月7日(日)4限	アート空間演習Ⅵ		9月3日(土)4限
					アート空間演習Ⅶ

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### 映像コンテンツプロデュース講座

ビジネスの世界においても、個人をPRするさまざまなシーンにおいても、映像の効果的活用が不可欠な時代になってきました。本講座では、映像企画・制作のプロフェッショナルの指導を受けながら、デジタル映像コンテンツの制作スキルを身につけ、動画アクセス数の飛躍的増大や各種動画コンテストの入賞を目指します。

●回数／12回 ●教材費／なし

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
映像プロデュース演習Ⅰ	4/29	金	4限	映像プロデュース演習Ⅶ	7/30	土	5限
映像プロデュース演習Ⅱ	5/14	土	5限	映像プロデュース演習Ⅷ	9/23	金	2限
映像プロデュース演習Ⅲ	5/28	土	4限	映像プロデュース演習Ⅸ	10/15	土	4限
映像プロデュース演習Ⅳ	6/11	土	5限	映像プロデュース演習Ⅹ	10/30	日	2限
映像プロデュース演習Ⅴ	6/25	土	4限	映像プロデュース演習Ⅺ	11/26	土	3限
映像プロデュース演習Ⅵ	7/10	日	5限	映像プロデュース演習Ⅻ	12/18	日	3限

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### ビジネスプラン策定講座

学生のアイデアや意欲を、顧客のニーズにマッチした(=利益を生む)ビジネスとして結実させるための講座です。在学中あるいは卒業後に起業を志している方、就職はするもののサイドビジネスとして事業を営みたい方、学生時代にアピール力のある実績を残したい方は、是非ともこの講座で成功への足掛かりを掴んでください。

●回数／6回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講日・時限
ビジネスプラン策定演習Ⅰ	対面／Zoom	10月9日(日) 2限
ビジネスプラン策定演習Ⅱ		10月30日(日) 4限
ビジネスプラン策定演習Ⅲ		11月20日(日) 4限
ビジネスプラン策定演習Ⅳ		12月10日(土) 4限
ビジネスプラン策定演習Ⅴ		12月18日(日) 5限
ビジネスプラン策定演習Ⅵ		1月15日(日) 5限

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### コピーライティング講座

日本を代表するクリエイティブディレクター・北村峰春氏の指導により、コピーライティングの真髄を学び、コピーライターを目指す人々の登竜門となっている「宣伝会議賞」入賞を目指します。個人戦での入賞を狙うだけでなく、大学対抗の団体戦にも参加して、上位常連校の早稲田大学や一橋大学に勝利することを目指します。

●回数／11回 ●教材費／なし

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
コピーライティング入門	4/29	金	5限	コピーライティング演習Ⅵ	9/17	土	6限
コピーライティング演習Ⅰ	5/28	土	5限	コピーライティング演習Ⅶ	9/23	金	6限
コピーライティング演習Ⅱ	6/25	土	5限	コピーライティング演習Ⅷ	10/1	土	6限
コピーライティング演習Ⅲ	8/6	土	5限	コピーライティング演習Ⅸ	10/9	日	6限
コピーライティング演習Ⅳ	9/6	火	5限	コピーライティング演習Ⅹ	10/15	土	6限
コピーライティング演習Ⅴ	9/10	土	5限				

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### 即興ユーモアスキル特訓塾

笑いは、人と人との距離を縮め、ビジネスを円滑に進めることで、人生を大きく変える力を持っています。本講座では、身の回りから題材を見つけ、それをもとに人々に面白い話を提供するユーモアスキル磨くとともに、どんな緊迫した場面でも笑いを提供できるセンスや度胸を身につけます。

●回数／10回 ●教材費／なし

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
ユーモアスキル演習Ⅰ	10/1	土	5限	ユーモアスキル演習Ⅵ	12/18	日	4限
ユーモアスキル演習Ⅱ	10/15	土	5限	ユーモアスキル演習Ⅶ	1/15	日	4限
ユーモアスキル演習Ⅲ	10/30	日	5限	ユーモアスキル演習Ⅷ	1/28	土	4限
ユーモアスキル演習Ⅳ	11/12	土	5限	ユーモアスキル演習Ⅸ	2/11	土	4限
ユーモアスキル演習Ⅴ	11/26	土	4限	ユーモアスキル演習Ⅹ	2/25	土	4限

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### スマホアプリ開発講座

日常生活には欠かせないスマホのアプリを開発し、コンテストを目指す講座です。ICT(情報通信技術)を通じて社会を変革していく女子大のコンソーシアムに加わり、富士通、アドビ、セールスフォースドットコムなどのIT企業の支援を受け、プログラミングの経験のない人でもスマホのアプリが制作できるようになります。

●回数／5回 ●教材費／なし

科目	受講方式	受講可能期間／受講日・時限
スマホアプリ開発入門	YouTube	7月31日(日)～9月9日(金)
スマホアプリ開発演習Ⅰ	対面／Zoom	9月13日(火) 3限
スマホアプリ開発演習Ⅱ		9月13日(火) 4限
スマホアプリ開発演習Ⅲ		9月14日(水) 3限
スマホアプリ開発演習Ⅳ		9月14日(水) 4限

## スキル育成プログラム《チャレンジ型講座》

### 講師プレゼンススキル特訓塾

2022年で第12回を迎える「全国・講師オーディション」の入賞を目指して、10分間の講義内容を作り上げ、そのデリバリー力の向上を目指す講座です。こうした作業やトレーニングによって、論理的思考力や説得力、ストーリー構築力、発声法、効果的なジェスチャーや問の取り方、大勢の前で話すことへの慣れなど、数多くの能力やスキルが実践的に習得できるはずです。

●回数／8回 ●教材費／なし

対面／Zoomでの受講

科目	月日	曜日	時限	科目	月日	曜日	時限
講師演習Ⅰ	5/14	土	2限	講師演習Ⅴ	7/10	日	2限
講師演習Ⅱ	5/28	土	2限	講師演習Ⅵ	7/16	土	2限
講師演習Ⅲ	6/11	土	2限	講師演習Ⅶ	7/31	日	2限
講師演習Ⅳ	6/25	土	2限	講師演習Ⅷ	8/6	土	2限



## 「OMA全体を統括・運営するキャリア教育センター専任教授」



**井上 俊也**

大妻女子大学  
キャリア教育センター  
教授

慶應義塾大学経済学部を卒業、日本電信電話公社入社、HEC(フランス共和国 高等商業学校)卒業。日本電信電話株式会社、NTTフランス、東日本電信電話株式会社、西日本電信電話株式会社、NTTコムウェア株式会社などNTTグループで26年間勤務、主に営業、企画、国際業務に従事する。2010年大妻女子大学に入職、2011年より現職。日仏経営学会会長、経営関連学会協議会評議員。新宿区情報公開・個人情報保護審議会委員、環境審議会委員を歴任。専門はスポーツビジネス、マーケティング、情報通信産業論。



**寺石 雅英**

大妻女子大学  
キャリア教育センター  
教授

一橋大学商学部、一橋大学大学院商学研究科博士課程をそれぞれ卒業・修了。名古屋商科大学助教授、群馬大学社会情報学部助教授・教授を経て、2011年より現職。群馬大学名誉教授。この間、郵政研究所、日本資産流動化研究所、建設経済研究所、道路経済研究所等の客員研究官や研究委員を歴任。現在は、上場企業2社の社外役員(株カーブスホールディングス取締役、(株)エスイー監査役)を務めるとともに、独特のプライシングテクノロジーを武器として、全国のサービス関連企業のコンサルティングを数多く手がける。専門はファイナンス論、営業心理学、起業論。

## 「その他の学内講師陣」

主な担当講座	講師名	所属・肩書き
色彩スペシャリスト養成講座 フォーマルウェア入門講座	平井 郁子	大妻女子大学 キャリア教育センター 教授
初級ビジネス韓国語講座	延 恩株	大妻女子大学 キャリア教育センター 准教授

## 「学外から招聘した講師陣」

主な担当講座	講師名	所属・肩書き
人間観察力養成講座 即興ユーモアスキル特訓塾	赤星 亨	お笑い芸人 私立探偵
信頼関係構築力養成講座 広告ビジネス講座	石井 英彦	株式会社イオタ 代表取締役 びあ株式会社 元執行役員営業開発本部本部長
マインドフルネス講座	池田 幹久	瞑想家 ヨーガ講師
スマホアプリ開発講座	伊藤 みなみ	富士通クラウドテクノロジーズ株式会社 クラウドアーキテクト本部 デジタルソリューション部
雑談力養成講座 即興ユーモアスキル特訓塾	岩本 浩幸	お笑い芸人 学校法人岩崎学園 講師
面談力ブラッシュアップセミナー	臼井 淑子	キャリアコンサルタント 社会保険労務士
ボスマネジメント講座 クレーム対応力養成講座	梅本 真琴	le Coeur エグゼクティブマネージャー
エアラインビジネス講座 営業型客室乗務員育成セミナー	大久保 理絵	日系航空会社 客室乗務員
営業基礎講座 食品ビジネス講座	岡 俊明	サッポロビール飲料株式会社 元代表取締役社長 株式会社エスイー 取締役
伝わる文章表現力養成講座 文章力ブラッシュアップセミナー	小田 ユイコ	美容ジャーナリスト
巻き込み力養成講座 戦略的人事講座	小野塚 邦子	キリンアンドコミュニケーションズ株式会社 元代表取締役社長
アイデア発想力養成講座	笠井 圭介	株式会社アサツー ディ・ケイ 元コミュニケーションプランニング本部本部長
映像コンテンツプロデュース講座	門井 信樹	ゲームプロデューサー
気品のルール速習講座	加藤 糸み子	株式会社空間構造 代表取締役
自分史のマンガ原作セミナー	門脇 正法	有限会社ゲートサイド 代表取締役 マンガ原作者、スポーツライター

主な担当講座	講師名	所属・肩書き
ホテルインスペクター養成講座	北村 剛史	株式会社日本ホテルアプレイザル 代表取締役 一般社団法人観光品質認証協会 統括理事
コピーライティング講座	北村 峰春	Image Quotient 代表 クリエイティブディレクター、CMプランナー
観光・地域振興ビジネス講座 営業プレゼンテーション講座	公文 雅人	イーツアー株式会社 元代表取締役 ジョルダン株式会社「乗換案内」技術開発部長
エアラインビジネス講座 営業型客室乗務員育成セミナー	黒崎 怜菜	日系航空会社 客室乗務員
グローバルマナー講座	小林 恵美子	神田外語学院 国際エアライン科講師 神田外語キャリアカレッジ 講師
ビジュアルクリエイイト講座 プレゼンス向上セミナー	小林 都志乃 (KOKA)	ビューティーヴィジュアルクリエイター
新商品プロデューサー育成塾	佐藤 千景	ピュラトスジャパン株式会社 広報/シニアプロダクトマネージャー
サイバー護身術講座	芝崎 章太郎	合同会社デジタルワークサポート 代表社員
交渉力養成講座	下村 正樹	CLAAS LLC社長(在モスクワ;三井物産株式会社) 名古屋大学 未来社会創造機構客員教授
カラーマーケティング講座	高橋 恵梨香	合同会社エリッカラー 代表社員(CEO) パーソナルカラリスト
映像コンテンツプロデュース講座	舘澤 諒	T-and 株式会社 代表
面談カブラッシュアップセミナー	寺坂 史明	サッポロビール株式会社 元代表取締役社長、株式会社大庄 監査役 株式会社シチズン時計 取締役、株式会社富士通ゼネラル 取締役
アート空間コーディネート講座	徳増 和司	株式会社アクタス MD本部マーチャライジング部 ライフスタイル開発チーム リーダー
第一印象力養成講座 プレゼンス向上セミナー	中井 信之	株式会社ビーアイズ 代表取締役 ポージングディレクター、俳優、イメージコンサルタント
ヘルスマネジメント講座	成田 清司	日本ダイエット健康協会 常任理事 株式会社NHC 取締役
ブラインドコミュニケーション講座 ビジネス大阪弁講座	西村 由美	株式会社美キャリア 代表取締役社長 日本航空インターナショナル株式会社 元客室乗務員
ヘルスマネジメント講座	半谷 駒子	一般社団法人日本健康生活推進協会 健康マスター認定講師 株式会社日本農業 総務部長
映像コンテンツプロデュース講座	平松 隆盛	Idomoo Ltd. Sales Manager(Japan Country Manager)
営業ロールプレイング講座	福田 厚司	株式会社ニチレイ 元専務取締役 株式会社ニチレイアイス 元代表取締役社長
アート空間コーディネート講座	福田 隆太	株式会社龍工房 新規事業開発部長
ひとり会社の始め方・育て方講座 人脈形成力養成講座	町野 聡美	株式会社Gol-Pal 代表取締役社長
リモート営業講座	松林 尚史	株式会社LUDUS 代表取締役 マッキンゼーアンドカンパニー 元経営コンサルタント
映像コンテンツプロデュース講座	丸山 聡一郎	株式会社エブリー データソリューション本部チャンネルセールス部 パートナーセールス第1グループ
ボイストレーニング講座	ミニー・P	プロデューサー、作編曲・作詞家、ボイストレーナー 株式会社ウイングミュージック 代表取締役
リラックススピーチ講座 講演・プレゼンススキル特訓塾	武藤 一也	株式会社豆電球 代表取締役 東進ハイスクール 英語科講師
リモート営業講座	森 雄一	株式会社LUDUS 代表取締役 株式会社ボードウォーク 元マーケティング担当
映像コンテンツプロデュース講座	安井 一成	株式会社ABCアニメーション 取締役社長



2022年4月1日版

[発行] 大妻女子大学キャリア教育センター  
E-mail: [staff-oma@ml.otsuma.ac.jp](mailto:staff-oma@ml.otsuma.ac.jp)