

＜OMA 第3の柱＞

客室乗務員養成プログラム

- ★ 客室乗務員を目指す方は、まずは**営業楽部の修了**を目指してください。客室乗務員に不可欠な接客力、プレゼンスカ、自己表現力等を、他の大学やスクールとはまったく異なる方法で習得します。
- ★ 営業楽部を修了した客室乗務員志望者は、「とことん寄り添う個別指導プログラム」の中に設けられた**3つの「CA育成合宿」**のうちいずれかを選び（営業楽部の受講回数が多い学生から優先的に選択）、選考試験に向けた実践的なトレーニングを行います。
- ★ これと併行して、自分の強みや弱みに応じて、「自分ブランディング」「外見力」「面談力」「文章力」「プレゼン力」を強化する**個別指導プログラム**にも参加することで、自分自身にさらに磨きをかけていきます。



営業楽部のカリキュラム

リベラルアーツプログラム

幾何学集中講座 算術集中講座 論理学集中講座 数学的思考力養成講座
ナチュラル敬語力講座 伝わる文章表現力講座

営業コアプログラム

営業基礎講座 営業ヒアリング力養成講座
営業提案力養成講座 営業クロージング力養成講座

営業ハードスキルプログラム

営業心理学講座
営業マーケティング講座
価格設定士養成講座
未来予測学講座
観相統計学講座
自己営業スタイル開発講座
アイデア発想力養成講座
オタクマーケティング講座
インターネット検定対策講座
ニュース検定対策講座

営業ソフトスキルプログラム

ビジネス社交辞令講座
ビジネス関西語講座
ビジネス片仮名語講座
雑談力養成講座
謝罪力養成講座
交渉力養成講座
接待力養成講座
人脈形成力養成講座
社内政治学講座
外国人とのつき合い方講座

自己改造プログラム

営業女優塾
脱ワークライフバランス講座
第一印象力養成講座
ボイストレーニング講座
スマイルインフルエンサー講座
急造お嬢さま講座
自己形成のキネマ講座
ヘルスマネジメント講座
転職価値向上の働き方講座
戦略的アルバイト・留学講座

営業能力活用プログラム

プロフェッショナル総務講座 隠れた優良企業の探索講座 公的企業研究講座
エアラインビジネス講座 伝統工芸ナビゲーター講座 食品ビジネス講座
広告ビジネス講座 統合型リゾートマネジメント講座 サイバー護身術講座
ひとり会社の始め方・育て方講座 お金の貯め方・増やし方講座

修了認定プログラム

コピーライティング講座 ミステリーショッピング講座 多摩キャリア塾
新商品プロデュース講座 自分を知り自分を磨く講座 多摩デジカメ塾

修了者のみ

とことん寄り添う個別指導プログラム

営業型客室乗務職育成セミナー 自分ブランディングセミナー
外見カブラッシュアップセミナー 面談カブラッシュアップセミナー
文章カブラッシュアップセミナー プレゼンカブラッシュアップセミナー

営業能力活用プログラム

エアラインビジネス講座

この講座は、第1回～第4回はYouTubeを用いたオンデマンド型のオンライン授業、第5回～第8回はZoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます。

エアライン業界を志望するなら、その前提として最低限知らなければならない“基本のキ”を学ぶ講座です。国内エアラインならびに受験可能な外資系エアラインにおける客室乗務員とグランドスタッフそれぞれの業務内容、各社・各職種に求められる人材、採用試験の具体的内容、航空会社を取り巻く市場環境、エアライン各社の戦略動向などを学びます。

●回数／全8回

●教材費／なし

オンライン講座

科目	月日	曜日	時限
エアラインビジネス入門Ⅰ～Ⅳ	5/23(土)～10/31(土)		
エアラインビジネス演習Ⅰ～Ⅳ	10/4	日	2限～5限

とことん寄り添う個別指導プログラム(修了者のみ)

すべてZoomを用いたライブ型のオンライン授業で行われます。

営業楽部の修了者のみが受講できるプログラムです。各セミナーの受講申込方法や定員をオーバーした際の選考方法等については、9月下旬に予定されている「営業コアプログラム(4講座)」の第3回授業の中で説明が行われます。

営業型客室乗務員セミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースでの学びを活かした営業型客室乗務員を育成するために、「受験の基礎準備」「自分に自信がつく土台作り」「志望動機・自己PRの作り方」「エントリーシート作成の注意点」「タイプ別面接の注意点」などに関する個別指導を行います。OM Aは、直接的な就活指導は行いませんが、唯一この講座だけは、客室乗務職の選考試験に合格することを目標とした講座となります。

●回数/各合宿8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
CA育成合宿(イカロス) I~IV	11/14	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美B) I~IV	11/29	日	2~5限
CA育成合宿(小林恵美子) I~IV	12/5	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美A) I~IV	12/20	日	2~5限
CA育成合宿(イカロス) V~Ⅷ	1/9	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美B) V~Ⅷ	1/30	土	2~5限
CA育成合宿(小林恵美子) V~Ⅷ	2/13	土	2~5限
CA育成合宿(西村由美A) V~Ⅷ	2/27	土	2~5限

自分ブランディングセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースが理想とする人材を育成するために、自らのコアバリューを発見することで、強みを越えた決め手づくりを行い、自分のありたい姿を発信するクリエイティブ手法を学びます。

●回数/全8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
自分ブランディング演習 I	11/21	土	5限・6限
自分ブランディング演習 II	12/19	土	5限・6限
自分ブランディング演習 III	1/23	土	5限・6限
自分ブランディング演習 IV	2/20	土	5限・6限

外見カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「外見力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全12回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
外見カブラッシュアップ演習 I	11/21	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 II	12/19	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 III	1/23	土	2限~4限
外見カブラッシュアップ演習 IV	2/20	土	2限~4限

面談カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「面談力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全20回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
面談カブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	2限~6限
面談カブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	2限~6限

文章カブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「文章力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全12回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
文章カブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	2限~4限
文章カブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	2限~4限

プレゼンカブラッシュアップセミナー

営業人材養成コースの修了者のみを対象とした講座です(希望者のみ参加)。本コースで学んだことを実践的に活用できる人材を育成するために、「プレゼン力」を徹底的にブラッシュアップすることを目的とした個別レッスンをを行います。

●回数/全8回 ●教材費/なし

科目	月日	曜日	時限
プレゼンカブラッシュアップ演習 I・II	11/21	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 III・IV	12/19	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 V・VI	1/23	土	5限・6限
プレゼンカブラッシュアップ演習 VII・Ⅷ	2/20	土	5限・6限