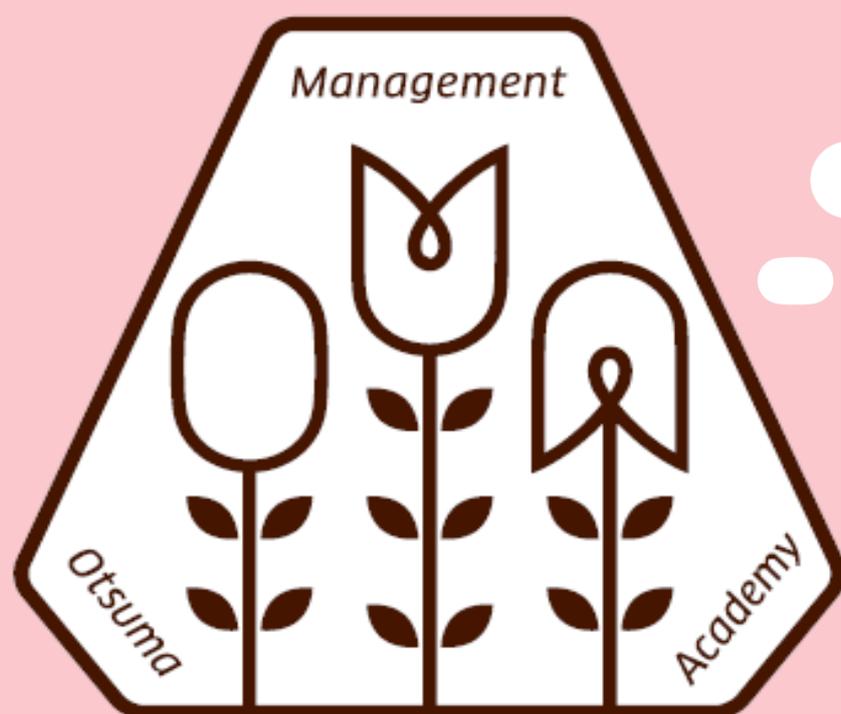


私の人生を、  
マネジメントできる  
私になる、  
課外授業。

受講  
無料



2020

大妻マネジメントアカデミー

# OMAとは？

大妻マネジメントアカデミー(OMA)は、ビジネスの世界で役立つ知識やスキルを総合的に習得することを目的とした学内ダブルスクールです。

大妻女子大学(学部・短大・院)に在籍する**すべての学生**が、自由に受講することが可能で、**受講料は無料**です(教材費や受験料は除きます)。

## OMAの受講方法

- (1) OMAの受講にあたっては、**事前の手続きは一切必要ありません**。OMAホームページで授業の時限や教室を確認してその教室に行くだけです。
- (2) 教室では、授業開始前に必ず出席管理システムに**学生証タッチ**を済ませてください。タッチをした科目については、証明書自動発行機(パピルスメイト)で発行される「OMA受講証明書」に記載されます。
- (3) OMAホームページから「OMA管理システム」にログインすると、すでに受講した科目をご自身でチェックすることができます。

## OMAの活用法

### I. 営業楽部第1期修了生を目指す

《営業楽部の修了によって得られるメリット》

- ① 営業能力・スキルの習得実績を証明する「営業楽部修了証書」の獲得
- ② 「とことん寄り添う個別指導プログラム」に参加する権利の取得
- ③ 客室乗務員養成のプログラム(上記②も含む)を受ける権利の取得

### II. 興味・必要性を感じる講座、大妻でしか学べない講座を摘み食いする

《OMAでしか学べない講座(例)》

- |            |           |            |
|------------|-----------|------------|
| ビジネス社交辞令講座 | ビジネス関西語講座 | ビジネス片仮名語講座 |
| 雑談力養成講座    | 謝罪力養成講座   | 接待力養成講座    |
| 人脈形成力養成講座  | 未来予測学講座   | 急造お嬢さま講座   |

### III. 適性検査に向けた思考力・論理力・時事能力を養成する

《思考力・論理力・時事能力を養成する講座(例)》

- |            |            |         |
|------------|------------|---------|
| 幾何学集中講座    | 算術集中講座     | 論理力集中講座 |
| ニュース検定対策講座 | 数学的思考力養成講座 |         |

### IV. 自己PRにつながる資格取得を目指す

《アピール効果の高い資格取得戦略》

- ① 資格取得数で勝負する
- ② 志望業種と関連させる
- ③ 自己PRとの整合性を持たせる
- ④ 難易度の高い資格を取得する
- ⑤ 相手の心に刺さる資格を取得する

### V. 自己を改造し根拠のない自信をつける

《自己改造プログラム》

- |                |           |               |
|----------------|-----------|---------------|
| 営業女優塾          | 第一印象力養成講座 | ボイストレーニング講座   |
| スマイルインフルエンサー講座 |           | 脱ワークライフバランス講座 |
| 自己形成のキネマ講座     |           | 転職価値向上の働き方講座  |

# OMA開講講座一覧表(もくじ)

## ≪営業楽部(営業人材養成コース)≫

リベラルアーツプログラム		
論理	論理学集中講座	13
算術	算術集中講座	13
幾何	幾何学集中講座	14
敬語力	ナチュラル敬語力講座	14
伝わる	伝わる文章表現力講座	14
思考力	数学的思考力養成講座	15
営業コアプログラム		
営業基礎	営業基礎講座	16
営業ヒア	営業ヒアリング力養成講座	16
営業提案	営業提案力養成講座	16
営業クロ	営業クロージング力養成講座	16
営業ハードスキルプログラム		
心理学	営業心理学講座	17
マーケ	営業マーケティング講座	17
価格	価格設定士養成講座	17
未来	未来予測学講座	17
観相	観相統計学講座	18
自己スタ	自己営業スタイル開発講座	18
アイデア	アイデア発想力養成講座	18
オタク	オタクマーケティング講座	18
ニュース	ニュース検定対策講座	19
IT	インターネット検定対策講座	20
営業ソフトスキルプログラム		
社交辞令	ビジネス社交辞令講座	20
関西語	ビジネス関西語講座	20
片仮名	ビジネス片仮名語講座	20
雑談力	雑談力養成講座	21
謝罪力	謝罪力養成講座	21
交渉力	交渉力養成講座	21
接待力	接待力養成講座	21
人脈形成	人脈形成力養成講座	22
社内政治	社内政治学講座	22
外国人	外国人との付き合い方講座	22

※OMA開講スケジュールに「LA」と表示されているのは、リベラルアーツプログラムの「論理学集中講座」「算術集中講座」「幾何学集中講座」の第1回授業で、3つの講座に共通の授業となります。

自己改造プログラム		
女優	営業女優塾	23
脱ワーク	脱ワークライフバランス講座	23
第一印象	第一印象力養成講座	23
ボイトレ	ボイストレーニング講座	24
スマイル	スマイルインフルエンサー講座	24
お嬢さま	急造お嬢さま講座	24
キネマ	自己形成のキネマ講座	24
ヘルス	ヘルスマネジメント講座	25
転職	転職価値向上の働き方講座	25
アルバイト	戦略的アルバイト・留学講座	25
営業能力活用プログラム		
プロ総務	プロフェッショナル総務講座	26
隠れた	隠れた優良企業の探索講座	26
公的企業	公的企業研究講座	26
伝統工芸	伝統工芸ナビゲーター講座	26
エアライン	エアラインビジネス講座	27
食品	食品ビジネス講座	27
広告	広告ビジネス講座	27
リゾート	統合型リゾートマネジメント講座	27
護身術	サイバー護身術講座	28
ひとり	ひとり会社の始め方・育て方講座	28
お金	お金の貯め方・増やし方講座	28
修了認定プログラム		
コピー	コピーライティング講座	29
ミステリ	ミステリーショッピング講座	29
新商品	新商品プロデュース講座	29
知り磨く	自分を知り自分を磨く講座	30
多摩キャ	多摩キャリア塾	30
デジカメ	多摩デジカメ塾	30
とことん寄り添う個別指導プログラム		
CA	営業型客室乗務員セミナー	31
自分ブラ	自分ブランディングセミナー	31
外見力	外見力ブラッシュアップセミナー	31
面談力	面談力ブラッシュアップセミナー	31
文章力	文章力ブラッシュアップセミナー	31
プレゼン	プレゼン力ブラッシュアップセミナー	31

## ≪資格・ライセンス取得コース≫

ビジ検	ビジネス能力検定対策講座	33
IT	インターネット検定対策講座	20
ニュース	ニュース検定対策講座	19
ホテル	ホテルインスペクター養成講座	36
東京	東京シティガイド検定対策講座	36
韓国語	初級ビジネス韓国語講座	36
スポボラ	スポーツボランティア養成講座	35
イベント	イベント検定対策講座	37
色彩	色彩スペシャリスト養成講座	34
パソカラ	パーソナルカラリスト養成講座	35
ヘルス	ヘルスマネジメント講座	25
ダイエット	ダイエット検定対策講座	35

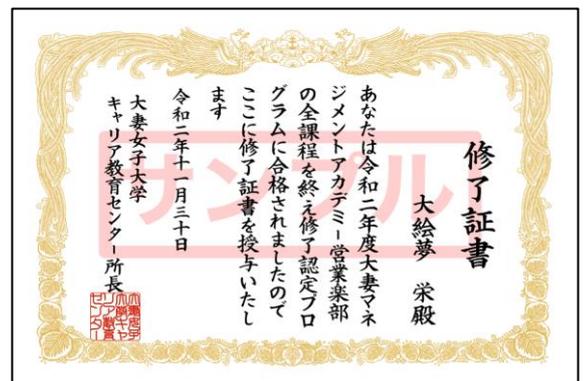
宅建	宅地建物取引士養成講座	32
簿記	日商簿記検定対策講座	32
FP	FP技能士養成講座	33
フォーマル	フォーマルウエア入門講座	34
マナー	マナー・プロトコル講座	34
思考力	数学的思考力養成講座	15
敬語力	ナチュラル敬語力講座	14
営業基礎	営業基礎講座	16
営業ヒア	営業ヒアリング力養成講座	16
営業提案	営業提案力養成講座	16
営業クロ	営業クロージング力養成講座	16
価格	価格設定士養成講座	17

# 《OMA 第1の柱》 営業楽部 (営業人材養成コース)

- ★ 営業の楽しさを楽しく学ぶプログラムです。
  - ★ 「営業は私には関係ない」と思う方が多いかもしれませんが、実は、営業は営業職だけの仕事ではありません。
    - ♠ 商品・サービスを売り込む      ♥ 企業を売り込む
    - ♣ 自分自身を売り込む      ♦ 企画・アイデアを売り込む
- 売り込む相手は、顧客、取引先、会社の上司や同僚、採用面接官、投資家、金融機関、マスコミなどさまざまであるものの、ビジネスの現場で行われていることの**90%は営業**だからです。
- ★ したがって、営業ができるということは、**どんな仕事にもオールマイティ**に通用するということを意味するのです。この営業に不可欠な能力やスキルを、**日本の大学で唯一本格的に**学べるのが「営業楽部」です。
  - ★ 営業楽部の**一般の講座は4月～10月**に開講され、修了認定が行われた後、**11月～3月**は営業楽部修了者のみが参加できる「**とことん寄り添う個別指導プログラム**」が開講されます。

## 営業楽部の修了証書

以下の①～⑤のすべての条件を満たした方には、**「営業楽部修了証書」**を授与します。  
営業に関する能力や意欲を企業や社会へアピールする際には、是非ともお役立てください。



- ① 「リベラルアーツプログラム」の6講座のうち3講座以上を受講するか、「数学思考力検定3級」に合格すること
- ② 「営業コアプログラム」の4講座をすべて受講すること
- ③ 「営業ハードスキルプログラム」「営業ソフトスキルプログラム」「自己改造プログラム」の計30講座のうち16講座以上を受講すること
- ④ 「営業能力活用プログラム」の11講座のうち5講座以上を受講すること
- ⑤ 「修了認定プログラム」の6講座のうち2講座以上を受講すること

※上記の「受講」とは、当該講座の開講回数の80%以上に出席した場合です。

# 営業楽部のカリキュラム

## リベラルアーツプログラム

幾何学集中講座 算術集中講座 論理学集中講座 数学的思考力養成講座  
ナチュラル敬語力講座 伝わる文章表現力講座

## 営業コアプログラム

営業基礎講座 営業ヒアリング力養成講座  
営業提案力養成講座 営業クロージング力養成講座

### 営業ハードスキルプログラム

営業心理学講座  
営業マーケティング講座  
価格設定士養成講座  
未来予測学講座  
観相統計学講座  
自己営業スタイル開発講座  
アイデア発想力養成講座  
オタクマーケティング講座  
インターネット検定対策講座  
ニュース検定対策講座

### 営業ソフトスキルプログラム

ビジネス社交辞令講座  
ビジネス関西語講座  
ビジネス片仮名語講座  
雑談力養成講座  
謝罪力養成講座  
交渉力養成講座  
接待力養成講座  
人脈形成力養成講座  
社内政治学講座  
外国人とのつき合い方講座

### 自己改造プログラム

営業女優塾  
脱ワークライフバランス講座  
第一印象力養成講座  
ボイストレーニング講座  
スマイルインフルエンサー講座  
急造お嬢さま講座  
自己形成のキネマ講座  
ヘルスマネジメント講座  
転職価値向上の働き方講座  
戦略的アルバイト・留学講座

## 営業能力活用プログラム

プロフェッショナル総務講座 隠れた優良企業の探索講座 公的企業研究講座  
エアラインビジネス講座 伝統工芸ナビゲーター講座 食品ビジネス講座  
広告ビジネス講座 統合型リゾートマネジメント講座 サイバー護身術講座  
ひとり会社の始め方・育て方講座 お金の貯め方・増やし方講座

## 修了認定プログラム

コピーライティング講座 ミステリーショッピング講座 多摩キャリア塾  
新商品プロデュース講座 自分を知り自分を磨く講座 多摩デジカメ塾

修了者のみ

## とことん寄り添う個別指導プログラム

営業型客室乗務職育成セミナー 自分ブランディングセミナー  
外見カブラッシュアップセミナー 面談カブラッシュアップセミナー  
文章カブラッシュアップセミナー プレゼンカブラッシュアップセミナー



# 《OMA 第2の柱》 資格・ライセンス取得コース

- ★「資格・ライセンス取得コース」に、2020年度から新たに加わったのが、「ビジネス能力検定対策講座」「宅地建物取引士養成講座」「ダイエット検定対策講座」「フォーマルウエア入門講座」の4講座です。
- ★これらを含めて、本年度のOMAでは、資格取得を目指す講座が**24講座**開講されます(具体的なラインアップは下記リストの通り)。
- ★この中で**ビジネス系資格人気トップ3**の「日商簿記」「宅建」「FP」は、全制覇を目指して各時点においては1つの資格に全力集中できるよう、以下の通り、万全の年間スケジュールが組まれています。
  - ①日商簿記検定対策講座(4月～6月) ⇒ 検定試験(6月14日)
  - ②宅地建物取引士養成講座(6月～10月) ⇒ 資格試験(10月18日)
  - ③FP技能士養成講座(10月～1月) ⇒ 検定試験(1月24日)

## 《経営全般・IT》

ビジネス能力検定対策講座  
インターネット検定対策講座  
ニュース検定対策講座

## 《観光・イベント》

ホテルインスペクター養成講座  
東京シティガイド検定対策講座  
初級ビジネス韓国語講座  
スポーツボランティア養成講座  
イベント検定対策講座

## 《色彩》

色彩スペシャリスト養成講座  
パーソナルカラリスト養成講座

## 《ヘルスマネジメント》

ヘルスマネジメント講座  
ダイエット検定対策講座

## 《不動産・財務・金融》

宅地建物取引士養成講座  
日商簿記検定対策講座  
FP技能士養成講座

## 《マナー》

フォーマルウエア入門講座  
マナー・プロトコール講座

## 《リベラルアーツ》

数学的思考力養成講座  
ナチュラル敬語力講座

## 《営業》

営業基礎講座  
営業ヒアリング力養成講座  
営業提案力養成講座  
営業クロージング力養成講座  
価格設定士養成講座

## ＜OMA 第3の柱＞

# 客室乗務員養成プログラム

- ★ 客室乗務員を目指す方は、**まずは営業楽部の修了**を目指してください。客室乗務員に不可欠な接客力、プレゼンス力、自己表現力等を、他の大学やスクールとはまったく異なる方法で習得します。
- ★ 営業楽部を修了した客室乗務員志望者は、「とことん寄り添う個別指導プログラム」の中に設けられた**3つの「CA育成合宿」**のうちいずれかを選び(営業楽部の受講回数が多い学生から優先的に選択)、選考試験に向けた実践的なトレーニングを行います。
- ★ これと併行して、自分の強みや弱みに応じて、「自分ブランディング」「外見力」「面談力」「文章力」「プレゼン力」を強化する**個別指導プログラム**にも参加することで、自分自身にさらに磨きをかけていきます。



# 《OMA 第4の柱》 リベラルアーツプログラム

